

在美国作侦探系列,之五

钟家钰律师 华人索赔专家

【备注:从这里开始,将退出我的文章通常采用的纪实模式,也就是说,以下细节将变得不再准确,因为需要保护好相关人等的隐私。】

在老太太尝试了十几分钟找到回去的路失败以后,我意识到必须换一个办法。

然后我就问老太太,“你的家人什么名字?”

老太太说她的弟弟叫简亮。

我问老太太,“简亮是在马里兰吗?”

老太太说不知道。

我问老太太,“你记得简亮的电话号码吗?”(这个问题暴露了我的投机心理,一般的人不大可能记得电话号码,更不用说老太太这种情况了。)

老太太说,不知道。

我正在沉默思考的时候,老太太又提到了另外一个人的名字叫黄霞。

我问老太太,“你记得黄霞的电话号码吗?”

老太太说不知道。

事情发展到了这里,似乎进入了一个死胡同。

我的脑袋飞速地运转,在这种看似不可能的绝境里面找到了出路:首先,比较肯定的是,老太太在美国是有亲人的,这两个人名字,她很熟悉,她的发音非常清晰,我反复问她同样的问题,她的答案都是一致的,这说明这是可靠的信息。其次,老太太的这两个亲人在华府一带的可能性非常大,她的亲人即使不是和她住在一起,相距也应该不远,否则老太太这种情况,怎么得到可靠的照顾呢?所以我完全不需要去问她的亲人是不是在马里兰或者弗吉尼亚。第三,有了这两个名字,以我社交达人的本事,在我的微信朋友圈,或者本地各个微信群里面大发广告,寻找这两个人应该是可行的。(新东方的俞敏洪说,“从绝望中寻找希望,人生终将辉煌。”就是这个意思,呵呵。。。)

我正在手机上打字,准备把老太太的照片和寻找这两个中国人的广告发到我的微信朋友圈和微信群里,突然,想到一个特别的可能性:我这么大张旗鼓地发这些信息,会不会泄露相关人等的隐私?会不会给这些人造成尴尬?我以后是要做律师的,我希望我的客户能够完完全全地信任我,所以我必须在这方面努力,让我的客户以及潜在客户明白,我绝对会努力而且我有能力保护好他们的隐私。

所以,我应该走一条更艰难曲折的路:先在我认识的华人里面,小范围地打听这个事情,如果这个办法不成功,我再大发广告,那时我也心安理得问心无愧。

这样虽然会慢一点,但是是最稳妥的做法。抱着这个想法,我就查我的手机里面电话号码,看里面有没有简亮或者黄霞的名字。查了一遍,发现没有。然后我就在我的微信朋友圈里面找这两个人的名字,居然很快就找到了一个微信朋友叫简亮!

那这个微信好友是不是我要找的人呢?

我就问他,“你在美国有没有一个亲人是老太太?大约80岁。”

他回答说,“对呀,我姐姐就是。”

我又问他,“你姐姐是不是住在20902这个邮编附近的区域?”

他说,“对啊,有什么事情吗?”

我说,“我猜测你姐姐从家里走出来,可能迷路了,我现在跟她在一起,她很安全。”

他说,“糟糕,我姐姐已经老年痴呆了,你能不能把她的照片发给我看,确认一下?”

我就把照片发给他看,他说,“钟家钰,你是我的恩人。幸好她遇见了你,否则太不安全了。”

我说,“你能过来接她吗?我想回家做作业了。”

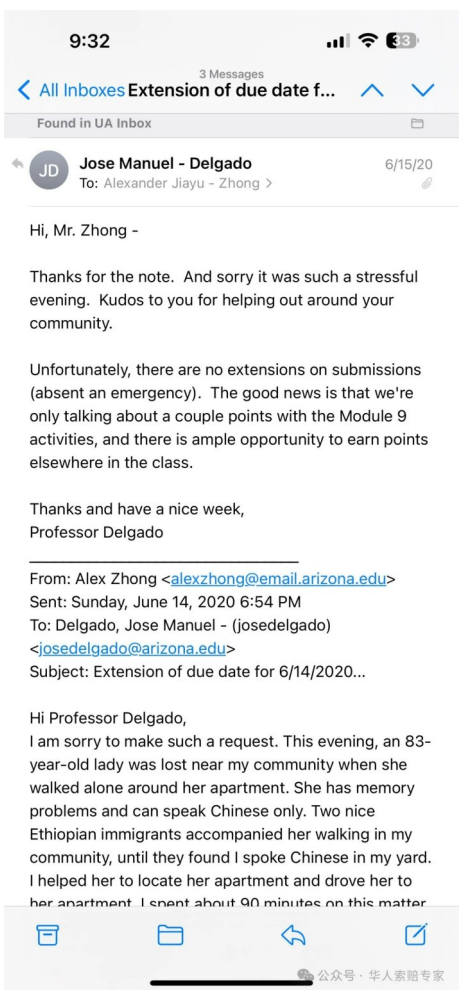
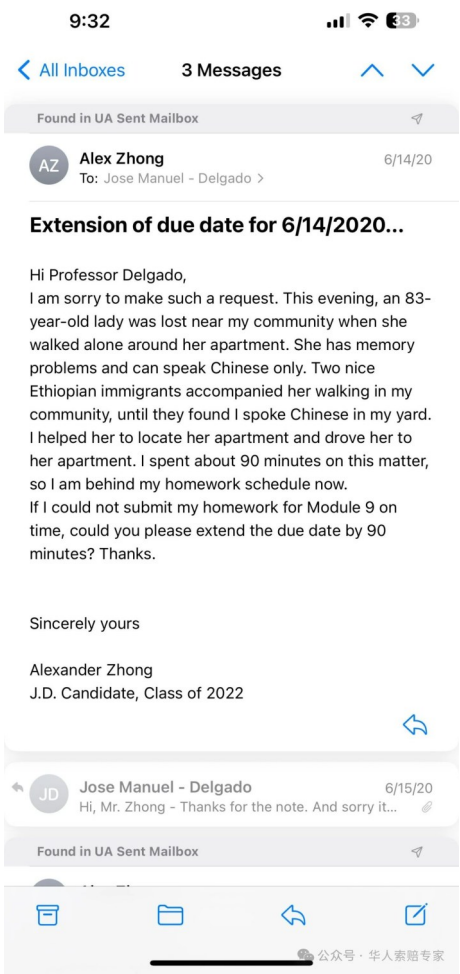
他说,“我这边有点急事,必须马上处理。两个小时都没办法赶过来。你能不能帮我一下?她就住在20902邮编的区域。”

我就让他把老太太的住址告诉我,离我家只有几分钟的车程。我就跟他说,“你忙你的事情吧,不用担心这边了,我开车送你回家就好了。”

【备注:此前故意模糊隐私信息的模式在这里结束,以下内容将回到我通常文章的纪实模式。】

我开车把老太太送回她的住所,然后回家,这时我感到很幸福:我只花了90分钟的时间就帮助一家人度过了一个潜在的危机。

我兴冲冲地给《合同撰写 Contract Drafting》这门课的教授写了封电子邮件,希望他批准我这次作业可以延期90分钟提交。没想到教授居然不批准。以下是当时的电子邮件的截屏。



在我做法律相关工作中,我的大部分客户都非常信任我。他们有些人可能曾经杀人放火,有的人可能曾经出轨堕胎,这些事情他们都得原原本本地告诉我,我才能够最好地帮助他们。我总是跟他们说,“你跟我讲的一切,在法律许可的范围里我都会为你严格保密,没有人会知道你告诉我什么了;

而美国法律对于律师保护客户的隐私,给予了最大的权限;我也不会把你事情跟我的爱人说,除非你给我书面的授权。”

另外,我还需要确保,有些人即使和我公开的政见很不一样,或者有严重的信仰冲突,仍然能够信任我。曾经发生过这样一件趣事,我代表一位客户和另一个华人SL打交道,他们处于利益严重冲突的关系,那位华人SL在和我谈判的过程中,居然忙里偷闲地请教我一些法律问题。能够得到我的对手的信任,我非常自豪。

2.人海茫茫帮人寻亲

在上一个故事里边,我之所以愿意选择一条艰难曲折的路,实际上是基于我的自信:我曾经作为社交达人,做成了一个普通人不可能完成的寻人项目。

曾经有一位老人ZWL从中国到了美国的大华府,有语言障碍,也不熟悉美国的情况,他举目无亲,所以虽然有些积蓄,但是日常生活还是有些艰难,很多事情都需要别人帮忙。

ZWL曾经向我求助几件事情,其中一件事情是他被马里兰州的车管局罚款一千多美元,他让我去帮他减免。这件事情我花了四个小时以上的时间,并没有办成,所以按照最初的“不成功不收费”的约定,我并没有收一分钱。(这个故事我写了,发表在《美国行车宝典》里面,对很多搬家的华人来说是个重要的教训。)

后来还有一些别的事情,他请我帮忙,他发现我很靠谱,办事能力很强,就提出了一个“不可能的任务”:让我帮他在美国寻找一位亲人JY。

ZWL知道这位亲人的姓名的读音,以及他曾经在中国的哪个大学哪个专业读书,以及他大概哪一年进入美国,曾经在加州工作。他们完全失去了联系,他无法通过别人知道这位亲人,就问我有没有办法。

如果做广告,也很难保证那位华人JY看到。如果要增加那位华人看到的几率,那广告投入就太大了。ZWL不想花那么多钱。他希望我帮他找到这位华人,不成功不收费,成功就可以收一大笔劳务费。(我现在已经记不清楚他说的具体数字是多少,可能是五千美元或者三万元人民币?总之不低于三千美元,考虑到这个事情的难度,我认为他说的这个数字比较合理。)我被这笔钱和这个挑战项目打动了。

我想到的办法就是“暴力破解”,也就是慢慢到处调查,这需要花很多时间。

我搜索这个华人JY的中文姓名,很不幸,他没有发表过什么中文文章,也不是名人,所以找不到。

后来,我就辗转加入了JY的大学的校友会的很多微信群,然后一个一个地私下里问,居然就找到了JY!

这个故事的结局并不是皆大欢喜的局面,ZWL并没有兑现他的承诺。我跟他说到找到JY的时候,他直接问我这个人哪里。我说,“你先付钱再说。”

在这里,我的记忆发生了分叉,一个版本是这样的,ZWL保持沉默,不再讨论这个问题。

另一个版本是这样的,可能发生在梦境里面,所以用小字体写出来:

他说,“我们之间并没有写合同签字啊。那天我说话只是打赌或者激将你而已。你想想,我怎么可能支付那么大一笔劳务费让你去找一个人?”

我无语了。

他继续说,“你现在告诉我答案,我给你五百美元。你现在只要几秒钟的努力,就可以赚五百美元,对不对?”

我的尊严,让我没有接受这五百美元;当然,我也没有告诉ZWL这个答案。

不管怎么样,结果很确定,我没有得到这笔劳务费,我也没有告诉他答案,从这个角度来说,我的这些功夫都白费了。(当然,从此以后ZWL打电话向我求助的时候,我就当没看见了。)

这个事情也给了我一个教训,就是在推广“不成功不收费”的服务的时候,应该设置

一个押金制度,来保障我的利益。如果客户先交给我一笔押金,在事情结束以后进行结算,那我就不会碰到这种“做成功了,还拿不到钱”的情况。

另外,从这个事情里面,我发现了自己作为侦探的天赋:一般人是不可能接受这样一个挑战项目的,我一定是因为内心深处觉得可能成功,才可能去花这么多时间。

又及:从上面这两个故事里面,大家可以理解,“钟家钰为什么总是孜孜不倦地问微信好友的真实姓名?”(当然,这里还有别的重要考虑,留待以后再说。)如果我问一个微信好友“尊姓大名?”他说,“你叫我Jack好了。”这种情况下,我绝对不会提供免费咨询;这样的人,根本就不能成为我的朋友,只能停留在“微信联系上了”这个阶段。

【这个“钟家钰在美国作侦探”系列到这里会暂停一下,虽然我还有很多类似的精彩片段值得写,读者也会受益。一方面是因为我最近太忙了。另一方面,我前面花很多时间写的精彩文章,有些读者并没有多花一点时间去帮我转发;所以,我很受伤。经济学常识告诉我们,在美国做雷锋是不可能持续发展模式,需要互相帮助。我现在准备观望一下,等那些精彩文章的读者数足够之后,再继续写我的办案故事。我很自信,以后的故事依然精彩,比如说,我如何帮助一位可能被判监禁16年的朋友避免了牢狱之灾。谢谢支持我的读者朋友,你们才是真正的朋友。呵呵。。。在公众号文章里面和读者讨价还价,我是不是很不寻常?哈哈。。。】

【免责声明:(1)每个案子都是独特的,我发表的典型案例和你的案子不会是一模一样的,不能保证类似的结果;(2)我介绍的案子或者我的文章里面的话,都不构成律师服务或者律师咨询。如果您有法律问题,请向靠谱的律师求助。谢谢!】

Disclaimer: Each case is unique, so typical case(s) I wrote about are not the same as your case, so there is no guaranty of similar outcome for your case; the cases I wrote about or my statements in my articles do not constitute legal service or counseling. If you have any legal questions, please ask a credible attorney for help. Thanks.】

提醒:

(1)如果您希望以后及时收到类似的实用型文章,请订阅此微信公众号。

(2)如果要了解作者的基本情况,可以先看作者简介以节约交流时间。

【作者简介】钟家钰,清华94级学生,拥有遗传学、分子生物学和数学(精算专业)三个硕士学位及法学博士学位;游览过十二个国家;完成过一个马拉松比赛和六个半马比赛并且半马破二;持有马里兰和DC律师执照和四类保险执照。钟家钰为美国华人维权主要有三个贡献:1.维权组织 Association For Education Fairness 的创始人之一以及首任会长,组织投诉和起诉MCPS对亚裔学生的歧视;2. CAPA-MC 的创始会员及理事;3.全美声援纽约警官梁彼得集会大华府地区的组织者。

钟家钰律师事务所(AZhonglaw.com)的主业是做车祸索赔,各种人身伤害索赔和各类保险索赔,同时帮助华人被告得到顶尖的刑事辩护律师的最佳服务,以及帮助全美各地的受重伤的华人进行维权索赔。截止到2024年夏天,钟家钰已成功帮助超过六百五十位华人维权。其中,2024年帮助亚利桑那州一家华人就车祸造成的严重人身伤害开展索赔,和顶尖律师合作,最终得到55万美元的赔偿;在此之前,钟家钰的最高索赔记录是2023年的阿肯色州的27.5万美元;此外,已经帮助数位被控以重罪的华人免于牢狱之灾;在成为律师之前,钟家钰最辉煌的一个战绩是在2022年5月以600美元的成本帮一家华人开的餐馆击败200万美元的索赔企图。

作者钟家钰律师的电话号码:6464967108 微信号:7827707。