

元宵夜，创业局 --记 USIA/GWEC 举办的 2026 第一次会员线下活动



如果把今年元宵 10 日由华府四大专业社团组织联合主办的“携手新征程，共绘新蓝图”新春联谊会比作一场精彩纷呈的新年音乐会，那么 3 月 1 日由华盛顿创新创业联盟 (USIA) / 华府创业俱乐部 (GWEC) 主办的“元宵夜，创业局”的会员交流会是这场音乐会的延续，“团圆的灯火，照亮着创业的方向……”是一场温馨婉柔的“室内乐”的专场。

3 月 1 日，阳光明媚，气温宜人。经过一番冰天雪地后，老天今年第一次向人们传递春天的信息。当人们还沉浸在喜迎马年元宵的前夕之际，USIA/GWEC 的伙伴们已经开始为创业新格局忙碌不停了。今天的参会会员和非会员也十分给力，早早就陆续到场，偌大的一个会议室几乎座无虚席！

下午两点，会议正式开始。会议仍然由杨颖霞博士主持。她首先代表华盛顿创新创业联盟/华府创业俱乐部向来宾们致以热烈的欢迎和新春的祝福！她接着感谢会场主人慷慨热情的支持，让大家能在这美丽舒适的场景下分享创业的激情、经验、挫折、和成功的喜悦！然后她说：去年我们以举办“智汇未来”第一系列的讲座为生物医药行业的创新创业铺垫基础；今年我们将按月相间举办“智汇未来”第二系列讲座和会员的线下面对面交流开展活动，以营造更加温馨和浓厚的创业氛围。

接着“弦乐四重奏”就拉开了序幕。第一个发言的是创业老将，Hillgene Biotech Inc. (细胞治疗 CDMO 公司) 的联合创始人兼联席董事长张丹博士。张丹博士早年毕业于协和医学院，并在协和医院当过医生，又在全球最大的 CRO 公司 Quintiles Transnational Corp (现 IQVIA) 任副总裁及 Quintiles 大中华区董事长。然后先后创建了 Sigma-Tau Research Inc., Fountain Medical Development Ltd., ClinChoice, 等，是第一批国家“千人计划”的成员。所以，张丹博士是屡经沙场的创业老将，又是知识全面经验丰富的成功人士。他身在北京，通宵达旦地在线上参加我们的会议，特别令人感动。他首先谈的是创业的 motivation 来自何方？大家都知道创业难，但还是有

很多人下决心去创业。是什么驱动人们去创业？一般来说，主观上对更好生活的强烈追求是最主要的驱动力。客观上看到了市场的需求。当然，这两种驱动力离不开自己心里的几张底牌：即自己的专业基础、经济基础、甚至家庭基础。也就是自己在某个行业长期工作，积累的认知和经验对该行业的发展前景有足够的信心和预判。自己在经济上有足够的承担风险的心理准备或对融资有足够的把握。如果在这样的基础上还能有足够的细心说服家人支持自己去尝试风险，那就可说是“风调雨顺”的良机了。张丹的片言只语就把创业前的核心要害问题揭示出来了。接着他又谈了创业中要学的几件事：1. 产品和科学上的发现是两个概念；2. 学会洞察市场的变化和趋势；3. 学会合规的要求和落实；4. 学会处理自身与团队的关系；5. 学会管事和管人的能力；6. 学会处理个人的成功与公司的成长……总之，他把与“创业”相关的各种要素和条件，结合他自己的体会，生动地揭开层层面纱，让所有的人直截了当地看清创业的本质、风险、责任、以及成功之秘籍。结合张丹目前的创业，他还谈了放射性药物的开发问题，特别对比中美两国在合规方面的差异。张丹的发言就像是“第一小提琴”为“四重奏”定好了基调。

第二位发言嘉宾是从 New York 赶来的 Hibece International Consulting Inc. 的合伙人、创始人周子栋先生。是为年轻的创业者。他大学是在华东政法大学读的。然后来纽约大学读法律硕士。他在读书过程中，恰逢大量中国高科技产品“出海”掀起高潮的时候。不少中国公司为了在国际大潮中迅速成长并克服“关税”等障碍，在产品出海后，还想把公司也扩展到海外来发展。这可不是一个简单的决策。初来乍到，人生地不熟，从过语言关开始，到注册登记，到找地扎营，到招兵买马，到合规赋税，到知识产权转移，到招商引资……等等都是挑战。小周就萌生了创建一个跨越大洋两岸的，一站式服务的法务咨询公司。事实证明小周的这种创业思想迎合了现实市场需求，精准地契合“天时、地利、人和”的最佳良机，于是这家一

站式服务的法律咨询公司就拔地而起，还成功地融到了资，在中美两地迅速地成长起来了。

“弦乐四重奏”中的“大提琴”开始发声了。邵福博士是在国内学习“科学学”的，这样的专业设置，对于一个从中国来的学者可能很难在美国找到专业对口的职位。于是邵福博士拿起中国非遗文化的瑰宝：针灸来传递中华文化，而且在实践中把针灸逐步引导到整合医学的方向。早年，邵福曾是美国 HR-1667 法案的积极推动者，为 6300 万老年人争取政府额外医保。众所周知，针灸能舒筋活血，帮助病者加强血液循环，化瘀解痛。但邵福在他的针灸实践中还发现了针灸能刺激干细胞的产生，在一定程度上使病人年轻化。尽管这样的发现还需要更多的医疗实践和大量的科学数据来证明，并得到 FDA 的审核批准，才能成为一种可靠的干细胞治疗方法。但邵福博士勇于探索，勇于实践，勇于创业的精神值得推崇和学习。

最后出场的是“第二小提琴”，年轻的创业者，Tempora Labs 的创始人 Kevin R. Chen。这位年轻人了不得，是位创业天才，从高中就开始对 programming 和 IT 感兴趣！Kevin 大学毕业后曾先后在花旗银行 (Citigroup) 以及对冲基金等金融机构任职，从事技术与金融相关工作，拥有稳定且收入丰厚的职业道路。然而，出于对前沿科技与创新的热爱，他毅然离开传统金融行业，投身于当时尚处于早期阶段的区块链、加密货币以及物联网等新兴技术领域。在 2017 年的加密货币市场高峰时期，他的投资一度获得巨大回报，也因此体验到创业和创新领域的高风险与高波动。此后，他不断在技术前沿探索与实践，经历过创业尝试与失败，也在人工智能与数据科学领域积累经验。三年前，他创立了 Tempora Labs，致力于将人工智能与去中心化金融 (DeFi) 结合，其核心产品“Dr. HIRO”是一款面向机构投资者的 AI 投资协作系统，能够帮助用户在复杂的区块链金融生态中寻找投资机会并自动执行策略。Kevin 的经历展示了一位年轻创业者不断



尝试、不断学习、勇于在技术浪潮中寻找机会的创新精神。他赢不骄，输不馁。总结教训后，从头再来！这种坚忍不拔，专注于创业的年轻一代令人可敬、可畏、可叹！初生牛犊不怕虎也！他的故事无疑是对“第一小提琴”主旋律最好的 echo！

这样四位各具特色的老中青结合的“四重奏”令人感叹不已，如同睡梦乍醒，又如陶醉心扉！因此，由他们四位组成的 panel discussion，让饶有兴趣的听众提问各种问题。除了与创业相关的各种问题外，也引申出一些更广泛的问题。例如：如何帮助孩子选择更有发展前景的专业。其实，所有这些问题，都没有标准答案。都是因人而异，都是与当时的“天时、地利、人和”有关，都是深具动态因子的问题。但是可以看出，创业的重要性和迫切性已在听众中形成共识。因此，更生动活泼的场面开始了。

主持人宣布到了与会者自由发言的时间。首先，俱乐部的会长许荣涛讲话，他感谢所有来宾的捧场主持这次活动，希望大家在马年之中更积极地参与到创新创业的大潮之中，与俱乐部的每个成员一起把 DMV 搞成像硅谷那样的创业福地！叶玉彬会长代表联盟感谢各位付出辛勤劳动的志愿者和工作人员，感谢来自各兄弟组织的负责人和代表，感谢各发言嘉宾和资助者。然后，原 SAPA-DC 会长刘枫代表联盟和俱乐部宣布了一项重要消息：联盟和俱乐部将在今年上半年主办一场创业大赛！大赛将设置生物医药、AI/数据、大学生以及小企业等四个赛道。比赛以 DMV 地区为主，适当地引进周边地区的比赛项目。创业大赛大致分报名、辅助和培养、初赛、复赛、评选、总评报告会等阶段。详细的细

则将在近期内公布。

创业大赛消息的发布把该活动推向了高潮，听众们再也坐不住了，纷纷起立要求发言。主持人宣布每人一分钟，大家都可以自愿上台发言。这可热闹了。要求发言的排起了长队。马里兰大学的教授，NIH 的科学家，本地儿童医院的医务人员，……，各行各业的老少朋友十多个纷纷争先恐后地上台介绍自己和自己想做的项目。这种场面的出现是 USIA/GWEC 在过去的一年中辛勤播种耕耘的结果，今天，水到渠成汇集成创新创业的大潮，它将排山倒海，滚滚向前，永不止步！这样的场面让播种者动容，让耕耘者喜出望外！

最终，联盟的副会长杨宏钧博士对此次活动做了一个简洁的小结。他首先阐明了创新和创业的区别和联系。进一步指出了创业的三种 motivations: ambition-driven, curiosity-driven, and other influence. 创业者要对自己的能力，特别是承受风险的能力有充分而准确的评估，把握时机，把握进退，把握成功！深处中美两国激烈博弈之中的华人要抓住当前创业的最佳时机，既利用好美国在高科技行业的领先优势，又利用好中国完整的产业链和 infrastructure 的成功更新的经验，做出自己的最佳创业选择。谁能在美国建起一个义乌镇，谁就能获得创业的成功！我们联盟和俱乐部就是为大家创新创业提供服务的，为大家制造创新创业的生态环境的。我们将始终以科学为中心，与 DMV 地区的从业人员一起为把 DMV 建成像硅谷一样的创业福地而努力奋斗！

这时，主持人建议大家举起酒杯，为今天的活动圆满举行而干杯！为迎接创业局的春天而干杯！为即将举行的创业大赛成功而干杯！

