

美中半导体巨头达成全球和解协议

彭博社24日援引半导体巨头公司美光科技发言人的邮件报道，该公司已与福建晋华集成电路有限公司达成全球和解协议。

北京《环球时报》微信公众号报道，2016年，台湾联华电子与福建晋华集成电路有限公司签署技术合作协议，协议约定协助晋华开发32纳米DRAM相关制程技术。协议签署后，3名美光科技的高管离职后进入联华电子，美光科技于2017年分别起诉联华电子和福建晋华，称这两家公司涉嫌盗取美光

科技商业机密。多年来，美光科技在全球多地发起诉讼，要求追究联华电子和福建晋华的侵权，而福建晋华则起诉美光科技在华销售的产品涉嫌侵权。

2021年，联华电子与美光科技宣布和解，美国检方同意放弃以经济间谍等罪名起诉联华电子。而据彭博社24日报道，美光科技公司发言人在一封电子邮件中表示，该公司和福建晋华达成全球和解协议，双方将结束此前针对对方提起的诉讼，并在全球范围内撤回对对

方的起诉。

彭博社表示，美光科技的全球总收入中，有约25%来自中国市场。今年以来，美光科技开始修复对华关系。6月，美光科技宣布加大在华投资，计划在未来几年内对该公司位于西安的工厂投资超过43亿元人民币。11月，美光科技首席执行官桑杰·梅赫罗特拉访华，在与中国商务部部长王文涛会见期间，梅赫罗特拉表达了持续扩大在中国投资的意愿。

深圳《证券时报》旗下微信

公号“券商中国”报道，12月21日，美光科技披露了截至11月30日的第一财季业绩。财报显示，2024财年第一季度美光科技收入为47.3亿美元，分析师预期45.4亿美元；上一季度为40.1亿美元，环比增长18%；去年同期为40.9亿美元，同比增长16%。在数据公布之后，美光科技连续两个交易日大涨，整体涨幅近10%，并逼近历史新高。

世界半导体贸易统计组织(WSTS)表示，展望2024年，全球半

导体市场预计将达到5883亿美元，高于今年春季预测的5760亿美元，这一扩张预计将主要由覆盖PC、服务器以及智能手机等应用的存储领域所推动。

据悉，国际机构花旗表示，看好芯片行业全面复苏趋势，并将美光列为芯片行业首选股。花旗将该机构对美光的目标股价从85美元上调至88美元，维持“买入”评级。

马斯克超级高铁梦碎！这家公司将倒闭

据知情人士透露，由于未能获得建造任何可运行的超级高铁(Hyperloop)合同，特斯拉CEO马斯克旗下的超级高铁创业公司Hyperloop One即将关闭。

深圳证券时报网24日报道，截至目前，这家总部位于洛杉矶的公司已经解雇了大部分员工，并试图出售其全部剩余资产，包括测试轨道和机器。公司计划2023年底前正式关闭，其剩余员工的雇佣也将于12月31日结束，所有知识产权会转移给主要利益相关者——迪拜主要港口运营商DP World。

马斯克提出超级高铁概念后，Hyperloop One曾是一家备受瞩目的初创公司。经过多年的努力，人类社会尚未建成商业化的超级高铁。作为最大的超级高铁公司之一，Hyperloop One的倒闭意味着马斯克超级高铁梦想的终结。

公开信息显示，Hyperloop One公司成立于2014年，通过风险投资基金和其他投资，累计筹集了大约4.5亿美元，主要来自阿联酋航运公司DP World和英国亿万富翁理查德·布兰森。2016年，该公司再获融资8000万美元。

Hyperloop即超级高铁的想法始于2012年，当时，马斯克称其将是一种新型交通工具，速度是一架

飞机的两倍，而且完全由太阳能驱动。当时，马斯克没有提供任何工程细节。

直到2013年，马斯克发布了一份超级高铁白皮书，概述了他对Hyperloop系统如何运作的技术思考。简而言之，Hyperloop的核心就是要消除两件能让普通车辆减速的“罪魁祸首”：摩擦和空气阻力。

马斯克称，Hyperloop将人或货物装进一个吊舱里，通过管道进行长距离运输。磁悬浮和大型真空泵将消除摩擦和空气阻力，让这些公交车大小的吊舱能以超过1200千米/小时的速度前进。

按照马斯克提出的设想，在利用磁悬浮实现近乎无声旅行的超级高铁系统中，纽约和华盛顿之间的行程仅需30分钟，比商用喷气式飞机快两倍，比高速火车快四倍。

2016年5月，Hyperloop One在内华达州的沙漠进行了第一次试验。在实验中，超级高铁仅用2秒便达到了时速180公里的速度。当时，Hyperloop One已获准修建第一条试运行线路，连接马里兰州巴尔的摩与华盛顿，预计运行时的理论通勤时间将不到5分钟。

另据北京凤凰网科技报道，虽然经过多年的努力，大规模的超级



高铁还没有建成，但这个概念仍然吸引着企业家。几家超级高铁公司正处于建造超级高铁原型的不同阶段，包括Hardt Hyperloop,

Hyperloop Transportation Technologies和Swisspod Technologies。马斯克也推动了这一领域的发展，为学生设计超级高

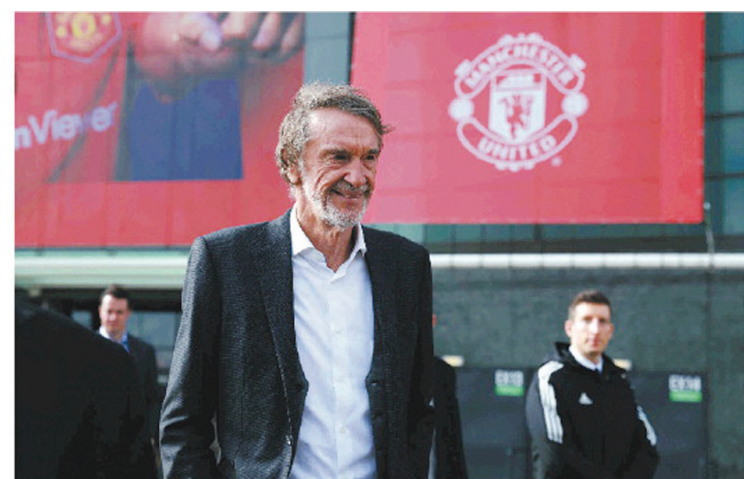
铁举办了一系列比赛，并建造了一条现已拆除的测试轨道。此外，他还创办了隧道挖掘公司Boring Co，后者一直在开发相关技术。

收购25%股份，英力士集团成曼联新东家

老板换成自家人 “红魔”何时抖精神

盼星星，盼月亮，“红魔”曼联终于盼来了俱乐部经营权的转让。北京时间12月25日凌晨，曼联在其官方网站上正式宣布，他们已经与英国化工集团英力士达成协议，由后者最多收购俱乐部25%的A类股，并且负责今后足球方面的运营。

这是一次迟来的收购。去年11月，原本完全控股的格雷泽家族决定出售俱乐部股份，这一消息让曼联球迷为之振奋，因为他们十分不待见这个从美国来的老板，直至今日，收购水到渠成。新东家来了，曼联能好起来吗？



不受待见的老东家

2003年，来自美国的格雷泽家族开始陆续收购曼联股份，两年之后，他们完全控股曼联，成为“红魔”独一无二的新东家。但是，英格兰足球有其自身的传统，那时西亚资本还没有开始觊觎英超，本土球迷对外资入股英超俱乐部是十分反感的。因此从一开始，格雷泽家族就不受“红魔”球迷待见。

为了反对格雷泽家族的收购，有一批特别恋旧的球迷毅然放弃支持曼联，转而成立了一支由球迷自己经营的小球队“联曼”来与曼联对峙。不过，好在那时的“红魔”

队中有“定海神针”弗格森，不断地带领曼联取得非凡成绩，在一定程度上打消了球迷们的偏见与敌对态度，也挽救了格雷泽家族。

但是自从2013年弗格森退休后，曼联便开始走下坡路，“红魔”球迷对成绩下滑的不满，全部发泄到格雷泽家族身上。他们抱怨这个外国东家不爱足球只爱赚钱，整天想着如何从曼联身上吸血。

的确，从格雷泽家族入主之后，曼联的债务不减反增，在2010年时达到了惊人的7.16亿英镑。并且格雷泽家族对俱乐部的投资也相当抠门，每年的转会季，球迷都要抨击曼联东家的不作为，这都成了家常便饭。

相应地，格雷泽家族也与整个英格兰足球圈闹得很僵。他们拒绝与球迷对话，不派代表参加曼联名宿博比·查尔顿的葬礼，都成为外界口诛笔伐的黑料。最近一两年，他们加大了投入，但是回报却少得可怜，这让格雷泽家族心灰意冷，终于在去年11月决定摆摊子了。

“红魔”仍是香饽饽

虽然决定要转让俱乐部，但是格雷泽家族内部也有分歧。他们一共兄弟姐妹六人，每人都有自己的想法。分歧中，他们迎来了一个又一个的买家。

不得不说，百年豪门曼联的底

蕴摆在那里，是一个真正的“香饽饽”。有意曼联的潜在买家不少，但是有的家底不厚无力收购，有的被格雷泽家族的贪婪吓跑，最终只剩两个买家，且都很有实力。

一家是贾西姆领衔的卡塔尔财团；另一家是英国的化工巨头英力士集团，其董事长是知名富豪拉特克利夫。卡塔尔财团的意愿是对曼联估价50亿英镑，然后用现金全盘收购，这很符合西亚富豪的做事风格。拉特克利夫则对曼联估价60亿英镑以上，并花13亿英镑控股25%，如果格雷泽想要全部甩卖，那么得等两到四年才能完成。

权衡利弊后，格雷泽家族倾心于后者。一方面是拉特克利夫对曼联的估价更高，另一方面是格雷泽家族也并不想完全退出英超，而是寻找战略合作伙伴，让别人代替他们经营，自己坐等分红。

最终，拉特克利夫拿下曼联25%的股份，并且另拿3亿英镑用于完善老特拉福德球场的建设，以此为交换，他拥有了俱乐部的全部经营权。由于格雷泽家族有六人平分曼联股份，因此拉特克利夫入股25%后，实际上已经成为曼联最大个人股东。

“红魔”一个新的时代从此开始。

曼联可否转运？

得知这一消息后，最忠实的曼联球迷欢欣鼓舞。不仅是因为格雷泽家族没有了话语权，更因为曼联这支老牌豪门又重新被英国人掌握，而不是继续成为外国资本的赚钱机器。

拉特克利夫是不折不扣的曼联彻斯人，从小就是曼联的铁杆拥趸。现年71岁的他不仅当了一辈子的“红魔”球迷，而且在体育投资方面颇有建树——他是一家自行车俱乐部的老板，近年来又投资了法甲尼斯队和瑞士洛桑体育队，经验十分丰富。

拉特克利夫也承诺，自己会长期持有曼联并让其重回英格兰、欧洲乃至世界足坛的巅峰。虽然这仅仅是一番入主前的豪言壮语，但是曼联球迷却精神大振，因为他们坚信这名71岁的老球迷是真心爱着曼联，绝对不会眼睁睁地看着“红魔”继续下滑。

从2005年算起，“红魔”历时18年后，终于重回本国人的掌控。

如果经营得当，曼联的价值在未来将超过目前拉特克利夫评估的60亿英镑，届时格雷泽家族如果继续出售股权，收益将更多。这一切看上去没有输家，而要想把曼联的品牌价值提上去，只能靠拉特克利夫和他团队的智慧了。