

Coway

JOB 招聘



拥有33年历史的韩国环境家电第一品牌

美国华人部诚聘销售经理——全职/兼职



◆具备合法的工作身份 ◆有基本的销售经验 ◆时间灵活待遇优厚

请将简历发至：yuminliu@coway-usa.com

人事部电话：213-351-1488

成立于1989年的Coway是韩国环境家电第一品牌，同时也是世界上最大的环境家电企业之一。Coway USA于2007年进入美国，华人部于2023年起开拓华府地区的市场，现因业务需要，诚聘以下岗位人才：

【销售经理招聘要求】— 全职或半职

- 具备在美国合法工作的身份
- 中文听说读写流利，积极热情
- 工作时间灵活主动，无需坐班
- 正规上市公司，福利待遇优厚

- 福利：PPO 健康保险 (Medical, Dental, Vision), 团体人寿意外险 (Life), 401K 退休计划, 带薪假期等 (全职)
- 丰厚的产品佣金+销售奖金+促销奖励+培训奖金 (兼职)

【公司待遇】

- 薪酬：底薪\$2000+产品佣金+销售奖金+促销奖励+培训奖金，月收入平均\$5000-\$6000起 (全职)

【联系方式】 联系人: Christina Liu

- 洛杉矶总部办公电话: 213-351-1488 (Chinese Dept.) 请注意时差
- 电子邮件: yuminliu@coway-usa.com

有意者请将简历发送至邮箱(请注明您所在地区)或致电查询,期待您加入我们的团队!

红蓝卡那些事儿

——预约范围 (Scope of Appointment) 极其重要



很多朋友想了解联邦医保 (Medicare) 中的预约范围 (Scope of Appointment)。预约范围是一份书面协议,旨在保护消费者免受不必要的销售压力,同时确保销售代表遵循相关规定。我们将深入探讨预约范围在联邦医保中的应用及其重要性。

1. 预约范围的目的: 预约范围旨在明确客户与销售代表讨论的医保计划类别,以便在预约期间仅关注符合客户需求的计划。这有助于确保销售过程透明、高效且专注于客户需求。

2. 预约范围的内容: 预约范围通常包括计划类型(如联邦医保优势计划、处方药计划等)、讨论的具体主题(如保险费、福利范围等)以及预约的时间和地点。这有助于客户提前了解在预约期间将讨论哪些内容。

3. 签署预约范围表格: 在与销售代表会面前,客户需要签署一份预约范围表格。该表格将明确客户希望讨论的计划类别和相关主题。销售代表应遵循表格中列出的范围进行讨论,不得在预约期间销售未被列入范围的其他产品或服务。

4. 保护客户权益: 预约范围有助于保护客户权益,避免

受到不必要的销售压力。同时,它也确保销售代表遵循相关法规,专注于为客户提供合适的医疗保险方案。

5. 预约时间限制: 预约范围仅适用于特定的预约时间。如果客户想在其他时间讨论其他计划选项,需要重新签署一份新的预约范围表格。

需要特别注意的是,CMS推出了2024最终规则——恢复48小时窗口期

该指南要求在完成预约范围表格和预约举行之间有最少48小时的窗口期,除非受益人自发地现场咨询以及年度注册期即将结束的最后几天。

2024年的年度申请季有诸多的政策变化,医保条例变化。我们工作室应朋友们的要求陆续解答,科普红蓝卡这些新变化。如果您有任何疑问或需要帮助,请随时联系我们的专业服务团队。我们为社区提供免费的联邦医保咨询和服务,从不向客户收费。通过电话、电邮、线上会议和预约面谈等方式联系我们。祝您四季平安!

电话: (301)832-2593

电邮: chang@integrityinsurances.us

网站: www.integrityinsurances.us