

旺链科技：做区块链行业的埃森哲

一直以来，在我的脑海当中都有一个问题。区块链，究竟是信仰还是技术？就这个问题，我曾经问了很多，他们给我最多的回答是，区块链是一种技术。然而，当我把这个问题抛给旺链科技 CEO 刘涛的时候，他却给了我一个完全不同的答案。

区块链是一种自下而上的去中心化的思维方式，它带来的是服务和商品的非货币化。

正如刘涛在 2019 年新春寄语当中所提到的那样，“区块链只是一个点，去中心化技术（可信计算）簇是一个面，人类可以跨越地域、时间、种族等差异更加开放、平等、自由的协作才是我们看到的未来。”正是由于对于区块链的这一独特理解，最终才造就了刘涛和他带领下的旺链科技，走出了一条与现在绝大多数区块链公司完全不同的发展道路。

我们都知道，困扰现在区块链行业的最大问题，就是技术与应用之间相互脱节的问题。很多区块链玩家仅仅只是关注焦点聚焦在技术上，拼命找区块链技术人才做技术研发，投入了很多成本，但是，等到应用的时候，却发现辛辛苦苦研发的技术无法真正应用到真实场景当中。

在旺链科技，我却看到一个完全不同的发展脉络。虽然旺链科技同样会将技术开发作为自身发展重点，但是，他们的技术研发多半是建立在前期需求调研和信息收集基础上。也就是说，旺链科技的技术研发是以应用和需求为导向，而不仅仅只是闷头做技术，不去讲落地和应用。

用咨询的思维做区块链，是旺链科技留给我的最深印象。一切问题都从区块链的角度来寻找解决方案，以应用溯源到区块链层面寻找答案，从而实现全新的商业闭环，实现不一样的发展。毫无疑问，旺链科技，为我们打开了一个全新的区块链发展新路径。

旺链科技，之所以没有迈进大多数区块链公司都会遭遇到的死胡同里，其中一个很重要的原因在于“人”。用刘涛的话说，人的

基因决定团队的基因，而团队的基因则决定一家公司真正的发展方向。正是因为旺链科技团队基因的不同，才让它走上一条与别人不一样的发展道路。

这与刘涛不无关系。由于刘涛是做咨询出身，所以，他在看待问题上会更加关注远方的利益。在看待区块链的问题上，同样如此。当区块链行业都在通过发币或者 ICO 来赚快钱的时候，刘涛保持了非常坚定的区块链信仰，认定应用才是区块链的本质，并且开始从咨询的角度来思考和看待区块链的应用之道。

通过深入到一线了解现在行业用户的真实需求，再从区块链的角度来寻找解决方案，成为刘涛和他带领的旺链科技的思维标配。就在我决定对他采访的时候，他才刚刚从云南调研回来。正是由于对于行业用户的深刻理解和调研，才让刘涛对 B 端用户的真实需求有深刻了解。

透过旺链科技的产品，我们就可以非常明显地看到这样一种逻辑。

无论是 VoneDAO，还是以区块链为底层技术的电子商城解决方案，我们都可以看出旺链科技对于 B 端用户真实需求的精准把控。以区块链+营销解决方案为例，我们都知，随着流量红利的见顶，厂家以及品牌商们从大型电商平台上获取流量的成本越来越高，而传统类型的生产企业又比较依赖传统销售渠道，无法获得消费者的真实反馈，再加上消费者的个性化、定制化需求不断增多，仅仅只是借助互联网的方式已经无法解决传统厂家和品牌商的痛点和难题。

刘涛和他带领下的旺链科技通过对于这一痛点进行深入分析，提出了基于区块链为底层的电子销售商城解决方案。通过通证经济模型，旺链科技搭建了基于小 B 和厂家的合约模型，将商城所有订单上链，实现信息的公开透明，再采用二级分销模式让后进入者与先进入者之间不再有成本差异，从而让更多的流量即使不借助传统大型电商平台也能够加入进来。

原本通过互联网的方式无法找到最优解的痛点和难题，通过区块链迎刃而解。很

显然，这是区块链在现实商业场景当中应用的生动范例。但是，如果没有对 B 端用户的深刻理解和，没有对区块链的坚定信仰，是无论如何都无法实现如此巧妙连接的。

如果我们一定要为旺链科技的这一领先优势找到注解，那么，强大的咨询基因，无疑是最合适的答案。

如果说，以咨询角度来深度理解行业，为旺链科技破解了技术与应用之间的壁垒和矛盾。那么，旺链科技在不同场景，不同行业上的应用探索，则极大地丰富了自身的生态体系，并且开始找到破解当前区块链行业发展困境的出口。

如果从这个角度来看待旺链科技，我们就不难理解，为什么它早在 2018 年就获得了“中国区块链企业 100 强”的称号。因为自始至终，旺链科技都是把区块链的应用当成是安身立命之本，并且不断通过加大区块链的解决方案在不同场景当中的应用来破解困扰整个区块链行业的应用难题。可以说，旺链科技获得这一殊荣，实至名归。

对于一直都无法找到正确商业模式的区块链行业来讲，旺链科技凭借着自身对于区块链行业的深刻理解和坚定探索出来的这条道路，或许值得更多区块链企业借鉴。

不断拓展应用场景，构建庞大应用生态，则是旺链科技留给区块链行业的巨大财富。

交流当中，刘涛给我提到最多的一个词就是 B 端用户。在他看来，区块链就是一个不断做深、做实 B 端服务的切入点。但是，B 端市场通常会存在一个问题，那就是，真正做决策的人不懂产品，做决策的人不是自己买产品，但是，做决策的人却是为大家负责。

正是因为如此，旺链科技在用区块链做解决方案的过程当中，一直都在秉持“用软件工程交付的思维做销售，用金融风控的思维在做软件交付”的思维，最终实现从咨询到区块链解决方案，再到交付的商业闭环。

真正把基于区块链的解决方案看成是

一个又一个的产品，而不是吸引和收割 C 端流量的工具，才是旺链科技可以持续发展，并且不断进行前瞻性布局的关键。

然而，现在的市场对于 TO B 企业都不太友好，甚至缺少足够耐心，所以，才会让如此多区块链企业遭遇发展困境。但是，旺链科技并未因为这样一种市场环境而放弃自身对于区块链未来发展的冷静判断。长期在 B 端市场精耕，深入理解 B 端用户，一直都是旺链科技在做的。

之所以会这么做，主要是源于刘涛的前瞻性判断。在刘涛看来，不仅仅只是在传统行业当中，纵然是未来的互联网，都会是区块链的应用场景。而正是由于对于区块链的未来发展保持如此冷静的判断，不断坚持长期主义，所以，才会让旺链科技真正走出一条和其他的区块链企业完全不同的道路。

这或许就是信仰的力量。

正是对于区块链未来的这种坚定信仰，所以，才会让旺链科技诞生，才会让旺链科技始终都不断实践，不断拓展自身的应用场景，最终让旺链科技发展成为服务已经包含金融、数字资产、能源、农业、医疗、教育、房地产和快消品在内的综合性区块链解决方案提供商。

然而，我相信这仅仅只是一个开始。旺链科技在区块链应用领域的深度探索，让我们真正看到一条在发币或者 ICO 之外的全新发展道路，这对于整个区块链行业来讲都是一笔财富。同样，旺链科技给一直打不开局面的区块链市场撕开了一个口子，沿着它的道路，我们或许能够找到真正适合区块链的正确发展道路。

正如刘涛所讲，未来的区块链，将成为链接越来越多元素的可靠方式，从而去改变人们的分配关系，去改变人们的分配预期，真正将一个更加美好的未来带入到我们面前。同样，让我们以刘涛引用的丘吉尔在二战转折点阿拉曼战役胜利演讲中的一句话做结尾——“这不是结束，甚至不是结束的开始，而可能是开始的结束”。

未来已来，旺链科技成为区块链行业的埃森哲，同样不会再遥远。



嘉盟地产

UnionPlus Realty

1-084



全职房地产经纪人
MD、VA、DC 执照



王志浩

Owner/Principal Broker

公司: (301)309-8859 手机: (202)276-6928
传真: (301)738-8158 免费: 1-800-908-5188
email: hallwang1688@yahoo.com 维州: (703)688-3298

地址: 751 Rockville Pike, #27-B, Rockville, MD 20852

- ABR 认证买方代理人
- CBR 注册买方代理人
- CIPS 注册境外资产专家
- CRB 注册住房经理
- CRS 注册住房买卖专家
- CRI 房地产经纪人学院毕业
- e-Pro 房地产网络专家

服务特点

- 二十年以上房地产买卖经验
- 在全部买卖过程亲自把关
- 多项优惠购屋计划
- 客户换房时卖房本人只收 1% 佣金
- 第一次买房者将获免费赠送本人执笔的买房必读宝典《购屋指南》

本公司诚征经纪人，全职、半职均可



叶黎

Li Ye
Broker/Owner
202-271-8066 (C)
301-292-1000 (公司)
E-mail: liye@remax.net
Licensed in MD, VA and DC



华府首家华人创办的 RE/MAX 房地产公司诚聘新经纪人

- 诚邀房产经纪加盟
- 全国联网，环球客源
- 免费定制个人网页
- 定期业务培训
- 交流成功案例
- 一流办公设施
- 专业规范管理



Samantha He 何青
240-686-5588
samantha.q.he@gmail.com



Jay Yu 余海豪
301-529-3985
Yujayhomes@gmail.com



Ana Maria Carretero
301-740-5488
amcarr07@yahoo.com



Betty Tang
240-988-6110
chengbettytang@gmail.com



Elaine Wu
240-704-2008
elainewu.realty@gmail.com



Jing Liu 刘景
301-215-0629
jingliuhomes@gmail.com

地址: 17B Firstfield Rd., Ste 208, Gaithersburg, MD 20878



5-035

鸿运贷款公司

FORTUNE MORTGAGAE
CO. (NMLS# 201418)
PRESIDENT 王立明 (NMLS# 206213)
JOE WANG TEL: 301-309-1818

各类房屋贷款

信用第一 文件保密 快捷通过
最新推出适合医生职业的贷款项目
5% down, no MI, no Point,
3.125% for 5yr Arm
另有 80/20 100% LTV 产品, \$0 首付, no MI