

# 网吧老板的纾困之路：挖矿、租赁还是陪玩代练？

2020年，让本已凸显“夕阳”境况的网吧行业经历了更艰难的一年。随着疫情的逐步控制，部分网吧陆续恢复营业，但也有一些经营者黯然离场。

从企查查的相关数据中可以看到，截至2020年4月，国内网吧企业注册量超过了26.9万家，但在业、续存的企业仅剩13.5万家，有13.4万家企业状态信息显示已注销或吊销。仅在第一季度，新增注销、吊销的网吧相关企业就有将近1200家。

有网吧经营者表示，即便新冠疫情没有发生，网吧行业在移动互联网、家庭WIFI以及手游的冲击下，生存也变得愈发艰难。

因此，一部分经营者在老本行和离场之外，选择了更为艰险的转型之路。

网吧挖矿划算吗？

近日，有媒体报道称，受疫情影响韩国很多网吧无法正常营业，有部分经营者利用配备有高性能显卡的电脑开始挖矿，以弥补经营的开支。其中一家拥有200台高性能电脑的网吧连续挖矿15个小时，获得了约为5800元人民币的收入，甚至比网吧正常营业时的收益更高。

今年2月中旬，越南也有一位网吧的经营者宣布转型进入挖矿行列，并在网上晒出其利用RTX3080显卡进行挖矿的图片。事实上，早在去年国内便有不少网吧经营者趁着比特币价格大涨转型挖矿了。

“（去年）12月初，比特币行情价开始上涨，我就决定用网吧现有的电脑挖矿了。”在华强北附近经营一家中型网吧的阿悦告诉懂懂笔记，店内电脑配备的是3060显卡，性能还算不错。由于网吧生意一直不好，因此他把店内150台电脑中的130台全部改造（仅留20台供老顾客使用）。

在安装上挖矿的软件后，这些设备每天24小时不间断地进行运算，一直跑了一个多月。“但实际收益并不理想，平均一天能有2000元左右吧，整月流水才6万元。”

阿悦表示，尽管挖矿的收益勉强可以覆盖网吧经营开支，但比特币价不稳定，收益的高低全看结算当天的行情。如果比特币连续价格大跌，网吧可能还会亏钱。而且，利用网吧电脑改造进行挖矿，对于硬件的损伤比较严重，损耗也比较大。

“和同行交流时，大家都觉得挖矿对显卡等硬件的伤害很大，而且噪音和用电量（成本）吓人。”正因为此，他在当了一个多月的矿工之后，在今年1月底比特币跌破32000美元关口的时候决定放弃挖矿的计划，重新恢复了正常网吧的业务。

在5636网吧经营资讯论坛上，也可以看到不少经营者咨询将自家网吧改造成为矿场的可行性。有不少在疫情期间的网吧设备挖矿的经营者表示，不建议一线城市的网吧转型挖矿。

原因之一，是一线城市网吧场地租金、电费经营费用普遍颇高，如果转型矿场收益不划算；另一方面，就是专业矿场用的都是专业矿机，即便是网吧里性能最高的电脑，理论算力上也拼不过专业矿机。

“我家网吧的显卡都是1070的，一百台

电脑全天连轴转都出不了三百块。”一位山东东营的网吧经营者如是说。

正因为利用网吧电脑挖矿的收益不稳定，而且对硬件会造成不可逆转的损害，影响网吧后续恢复经营的能力。近半年多来，许多经营者在尝试了一段时间的挖矿之后，又纷纷放弃转型、另寻他路。

出租电脑解燃眉之急

“高配置电脑出租，有需要可以联系我。”

打开张晓宇（化名）的微信朋友圈，可以看到他每天都会发布的电脑出租广告。张晓宇告诉懂懂笔记，他在东莞长安经营网吧已经五年，去年可以说是经营网吧以来最惨的一年。

目前，网吧每日的开机率仍未恢复到2019年的水平，每天也只有不到十位顾客光顾。为了平衡经营收入，他不得不开始在朋友圈、社区论坛发布电脑出租广告。

去年暑期开始做租赁业务时，他原本对这块业务没抱太大的希望，毕竟现在大家家里都有电脑和笔记本了，“但没想到的是，2020年中电脑出租业务还真的小小地爆发了一轮。”

张晓宇表示，由于很多网吧停业，网游玩家无法到网吧玩游戏，而家中电脑配置又不足以满足大型网游的需求，因此刚一打广告就有一些玩家向他咨询电脑租赁的价格及相关事宜。

至今他仍清晰记得，在电脑出租广告发布的一周内，网吧便顺利出租了九台高配置电脑，都是由他开车送到玩家的出租屋内并进行安装。“每台电脑的押金三千元，外加每天租金15元，我推的包月价格更便宜，只要300。”

此时，正值短视频创作兴起，广深地区有部分MCN机构也在寻购高配电脑用于短视频、特效的制作，于是张晓宇便主动与有需求的机构联系，并且为对方算了一笔账，劝说MCN机构租用网吧闲置的高性能电脑。

“因为MCN机构一次租电脑都是十台以上，我推出的价格是每台每月租金250元。”那一段时间，他通过服务MCN机构的方式，每月电脑的出租流水都能在一万元左右，算是勉强维持了基本开支。

但是，网吧里仍有100余台电脑“闲着”，相当于有三分之二的机器仍无所事事。正当他发愁时，一位自称是网络营销公司的人士上门谈合作，希望整租电脑设备和场地，并约定一百台电脑每月的租金是三万元，对方每天还会派专门的技术人员上门维护。

尽管租金包含了场地、电费，算不上很大的收益，但是鉴于自家网吧短期内都没有什么生意，他想着只要能满足日常租金等支出即可，于是便答应了对方。

“一开始我以为他们是挖矿的，结果发现，他们给我的电脑都装了虚拟机。”张晓宇告诉懂懂笔记，这家营销机构每天都会派人员在他的网吧值守着电脑，屏幕显示的也都是是一些短视频应用，可以自动浏览着画面内



容。他猜测这家所谓的营销公司，很有可能还是“刷量”机构。为了避免产生额外风险，他还是没有过问对方人员从事的是什么业务，生怕好不容易到手的收益再次断了。

“即便人家做的不是什么能见光的生意，我也是不知者无罪嘛。”张晓宇自我安慰道。当问及出租网吧电脑的业务，目前是否能帮助他度过凛冽“寒冬”时，他笑着说道，“收益起码比转型去做矿场稳定些，就算稍微亏一点儿钱我也认了。”

在百度贴吧、知乎等平台上，懂懂笔记发现有不少网吧经营者在出租电脑，以解决目前面临的经营问题。而相比这些依托网吧设备做挖矿或出租业务的经营者，部分经营者已经利用原有顾客资源彻底转行，做起了“关门生意”。

网吧转型“代练工作室”

疫情对于网吧行业的确产生了不小的冲击。但在用户方面，则有更多时间宅在家里去看直播、刷短视频、打游戏，进而推动了线上娱乐市场的发展。

根据《2020年中国游戏产业报告》数据显示，2020年，中国游戏市场实际销售收入2786.87亿元，相比比2019年增加了478.1亿元，同比增长了20.71%；国内游戏用户数量也保持了稳定增长，规模达到6.65亿人，同比增长3.7%。

因此，有一部分网吧经营者也将目光瞄向了规模增长势头喜人的游戏行业，转型做起了游戏工作室，为普通玩家、学生党、新手小白提供游戏账号代练、出售业务。

“为什么以后不做网吧了？你想啊，即便疫情完全控制了，开网吧还会有多大前途？”经常混迹各大网吧经营、电竞论坛的“贝塔”，在齐齐哈尔龙沙区经营这一家规模不小的网吧。在他看来，网吧之所以经历“寒冬”，疫情仅仅只是诱因而非主因。

“随着手机性能的提升，手游的快速发展，能来玩网吧打游戏的也都是端游玩家，但是很快也会悬了。”去年停业了半年多时间，“贝塔”在暑期结束后决定转型做起游戏

工作室。

他先在网吧的顾客群里说了一下，招募热衷打游戏并且想通过游戏挣钱的玩家，加入他即将开始经营的游戏工作室，“我负责谈有需求的订单，店里合作的十位玩家负责账号代练或陪练。”

关门闭店后的贝塔，每天都忙于在线上接单。他告诉懂懂笔记，目前工作室代练一局主流端游的收费大约在20至50元之间，如果客户要求要在游戏中取得一定的级别、奖励，一局收费往往可高达上百元。

这些收益，工作室与合作的职业玩家是三七分账（玩家30%）。合作的玩家只要肯花时间，每天可得到三、四百元的收入，“我现在还在线上物色一部分兼职玩家合作，开拓手游的代练、新手陪练业务。”

“贝塔”介绍道，由于手游发展势头迅猛，现在甚至已有取代端游之势。部分主流的端游也都推出了手游版本，因此，贝塔开始尝试往手游代练、陪练的方向发力。

至于网吧原先的大量电脑，除了有几台供合作的代练、陪练玩家使用，剩余的也都没有“闲着”——被装上了安卓虚拟机，通过全自動的脚本，在线“养”游戏号。

“一台机器稳定点开六个号吧，不挂机做一些特定的任务，也能赚取相应的经验。”利用虚拟机和自动脚本，每台电脑每周可以“养”出二、三十个新手游戏账号，以此出售给专业号商，每个账号大约能得到10元。

这样一来，算上代练、陪练业务每天一、两千元的分账，工作室月营收能将近7万元。这半年来，他的收获远比以前苦苦经营网吧时要强了很多。

显然，疫情的发生，仅仅只是加快了网吧这一“夕阳行业”的淘汰与消沉。尽管有不少经营者在疫情的影响下急流勇退，但也有网吧经营者趁机转型，思考这个行业的转机，寻找可以维系经营甚至发展壮大的新方向、新出路。

穷则思变，在任何行业这道理都是如此。

## 宠溺福原爱背后的情感与文化密码

在通过公司官网道歉之后，福原爱再次晒出亲笔信道歉，这是她的“离婚”传闻引发广泛关注之后，连续两天向公众表示歉意。其中的第二次道歉，也明确将责任引向自己，称将“反省自己的轻率行为”，“夫妻会共同面对问题”。

自福原爱与男性友人出入酒店，引发公众对她与丈夫江宏杰“感情破裂”并“离婚”的猜测后，在中国和日本的社交媒体上，这一话题的热度已经持续数天。与日本网友几乎一边倒地批评福原爱形成强烈反差的是，中国网友则选择无条件站在福原爱这边，为她提供舆论声援。

“道什么歉？快跑！”，“怎么会有人舍得让爱酱难过”？，“福原爱能有什么坏心眼呢”，“福原爱做什么都是对的”……类似这样宠溺的话语，充斥在中国社交媒体平台。在类似相关问题上一向会争论得“头破血流”的网友，这次出奇地立场一致，认为福原爱“没有一点错”，“娘家人”、“护犊子”的姿态显露无疑。

但在福原爱的两次声明当中，并没有感谢中国网民的支持，作为一名日本人，她迫

切要解决地是，在日本文化背景下，处在被动状况中的她，如何尽快走出巨大的压力阴影。在日本传统中，即便夫妻二人都有工作，但照顾孩子依然是妻子的责任，福原爱回日本创业将孩子留在台湾，这估计是日本网友不满的主要原因之一，此外，“妻子的身份”在日本家庭生活中的重要象征，也会让福原爱手足无措，她暂时无暇顾及来自中国网友的支持。

中国网友无条件战队福原爱，有情感的因素，她确实是中国人“看着长大的孩子”，小时候练球即便累哭也不放弃的镜头，给人留下了深刻印象，长大后到中国东北的俱乐部学习，学到了球技，也学会了“撸串”和满嘴“大碴子味”口音，听到她充满喜悦的说话就忍不住开心，还有，比赛时她被张怡宁打哭，留下了“能让福原爱哭的人只有张怡宁”这个金句，汶川地震时福原爱心痛大哭，骂日本派出的救援人数太少，“日本去了60个人，我也去的话就是61个人”，这一态度，博得了太多中国人的好感。以上叠加，很难不让人在福原爱遭遇困境的时候，给她加油打气。

中国网友愿意在这个时候“帮”福原爱，的确是“帮亲不帮理”——这也无可厚非，毕竟这也是咱们深厚家庭文化传统的组成部分，里面藏着温暖的情感力量。离婚问题在咱们的语境当中，一向充满了鸡毛蒜皮，且一直以来，并不会被归类于“大是大非”的行列，一定程度上，还存在谁声音大谁有理的状况，这也是为什么一些明星离婚时会将事件闹到社交媒体上的原因，获得舆论支持，是可以给自己制造有利条件的。网友本能地“帮”福原爱，本意是想帮她制造一些有利条件。

这事深想一下，在“大事化小，小事化了”的娱乐化心态下，中国网友参与福原爱的夫妻纷争，其实是有着诸多微妙文化因素影响的。由于福原爱熟悉中国文化，尤其是语言发音方面的“熟能生巧”，在很多中国网民的潜意识当中，她已经“归化”为中国人了。当年她嫁给江宏杰，之所以极少听到反对声音，也是因为大家觉得，她毕竟是嫁给了“中国”。而在“离婚”传闻发生后，一些有关江宏杰的“黑料”被爆出并广泛传播，在显而易见的情绪当中，也一定程度上也折射了

内地网友对台湾的某种态度，说“台湾时事”影响到了内地网友对江宏杰的“风评”并不为过。

“娘家人”是出嫁女儿的后台，“保护福原爱”则是网友们“大国心态”的一种变相表达。至于福原爱不需要中国网友的保护，这种保护是不是表错情，并不重要。网友们需要的是抒发情绪的契机与出口，在呈现力量感的同时，也拥有一种获得感。

值得关注的是，在这次公众舆论参与个人私事领域的时候，并没有看到以往常见的戾气，这或许是一个启发：当以后再发生类似事件时，人们是否也可以用同样平和的心态，来看待与评判？

福原爱的情感与婚姻家庭问题，归根结底是她个人的问题，最多是两个家庭的问题，最终的解决，还是她自己的态度起到决定性作用。网友祝福福原爱能拥有美好的、自由的生活，这样的祝福值得珍视，但最好不要绑架福原爱的个人意愿，让她遵从内心作出最后的决定——好在，目前并没有看到“绑架”的意愿有多强烈，而且，人们对福原爱也充满信任，“她可不是好欺负的人。”