

本是为了省钱,苹果非要扯到环保,外媒都看不下去了

众所周知,苹果公司发布的iPhone12系列产品是不包括充电器和耳机的,如果说如今的AirPods Pro价格不菲,苹果舍不得配置还有情可原,而一个充电器也不舍得配送,只给了一根充电线,也说明在控制成本方面,苹果也已经到了无所不用其极了。有意思的,苹果高层还打着环保的旗号来宣传。不过,这种伎俩,即使是外媒也都看不下去了,外媒评论员纷纷表示,苹果公司此举是为了控制成本,对环保助益微乎其微,可以直接忽略不计。也就是说,苹果公司是以一个完美的借口为自己的“抠门”辩解。

当然,还有一种声音是,苹果公司在配送的包装内减少配件,也是为了给自己的周边衍生配件市场提供机会。要知道无论是AirPods Pro还是充电器,都有不错的销售,而且AirPods Pro的价格也不菲,基本在2000元附件。而苹果公司推出了AirPods系列之后,就一直在该领域保持着领先的优势。市场份额也是令人咋舌,一度时间苹果保持着百分之六十的市场份额。虽然现在有所下滑,但依旧是该市场全球最大的领先者。

外媒评论员直接指出,苹果公司这次取消随机附赠的充电器和耳机是为了让用户

花高价去买。而且,分析师也表示,苹果iPhone12赠送的数据线是Lightning-to-type C,与之前的iPhone手机不兼容,用户只能换充电器,还得再花钱。而且,如今的iPhone12已经开始支持快充了。比如20W有线快充及15W MagSafe无线快充,之前手机附赠的都是5V/1A充电器,如果用户想要使用快充功能,还是只能再花钱,而一般快充功能的充电器价格也不菲。

因此,苹果高层辩解取消充电器和耳机线是为了环保经不起推敲,而更多的目的是希望用户再花钱购买苹果公司的配件,而配件市场一样可以给苹果公司带来丰厚的回报。尤其是在无线耳机市场,利润也不菲。苹果公司在iPhone上一直使用Lightning,而不用使用更加通用的USB-C接口,与其说是与众不同,其实还是为了配件市场提供一定的支持。

有意思的是,在苹果取消随机配送的充电器之后,在其官网早已经上线了一款20W usb-c电源适配器,价格是149元。此外,还有一个5W USB电源适配器,售价是145元。不过,iPhone 12系列支持20W的快充,比5W快四倍。另外,由于数据线接

口问题,iPhone 12数据线无法插入5W充电器,5W电源适配器无法为iPhone 12充电。也就是说,使用iPhone12的用户还得更换充电器。

不过,也是因为价格因素,苹果原装(官方)充电器价格不便宜,也催生了一些第三方品牌杀入抢夺市场。目前市场上已经涌现出很多第三方品牌推出了usb-c充电器,价格优惠是主打方向。毕竟有一些用户会觉得苹果的官方充电器太贵了,会退而求其次地选择购买第三方品牌。

此外,苹果公司的AirPods Pro的市场份额也保持着稳定的增长。有机构预测,今年苹果AirPods的销量将增长至8200万。TWS耳机将会成为未来主流的耳机形态。尤其是在3.5毫米耳机接口正在被逐步淘汰的当下,这种趋势或将更加明显。据悉,目前TWS耳机的技术主要有三种。其一是一个主耳当作中继,与手机和另一个副耳相连,也就是有主副耳,这样做的好处是便宜,但不够完美。有时会有副耳不同步的现象。

其二是以苹果AirPods的Snoop技术为代表的一种。副耳机通过监测主耳机与手机相连的传输信号,从中找出自己的那部分



音频数据,然后处理进行播放。技术有进步,体验也好了许多,但目前也只有苹果有这种专利。

其三是TWS+技术。这种技术不分主副耳机,都可以进行左右声道的独立连接,手机会分别为两个耳机传输对应声道的音频信号,从而实现真正的无线耳机体验。未来这种技术或将成为主流,在Android手机阵营,这种发展趋势也更加明显。可以说苹果AirPods带来了无线耳机的流行,而真正发扬光大的是在安卓阵营的一种第三方厂商的助推作用,包括国产手机厂商的发力,这对无线耳机的发展都是大有帮助的。

台积电为什么会害怕美国?

是:这些深不见底的东西,正好掌握在美国以及同盟国手里。

深不见底,美国有哪些真家伙?

业内人士都知道,电子产业链的分工大概可以分成十个等级。拿智能手机制造为例,level 10特指最终的总装出货,level 5指的是外框、电池、排线、摄像头等零部件,而level 1~4则特指深度的材料加工,包括成型、研磨、抛光等制程。Level 1~4等级内的企业,普通消费者一般都叫不上名字,但这些企业的技术含量最高,利润率最可观。如果把芯片的产业链也分为十个等级,那么,华为作为芯片需求者,就处在level 10,台积电拥有超高的制造能力处在level 5,而光刻机开发、单晶硅提纯、EDA仿真工具则分布在level 1~4中,非常不凑巧,这些企业的核心都和美国人有关系。

消费者眼中的台积电是非常强势的,iPhone的销量基本取决于台积电的SOC产能,他们动辄投资数十亿美元建产线,从14nm到10nm,再到最新的7nm。如果不出意外,3nm制程肯定会如期问世。台积电取代英特尔成为最大的半导体企业之后,全世界都在研究其经营之道:宁可天下人负我,我不负天下人。但显然,如今他们彻底辜负了客户华为。事实上,最早的时候,台积电也曾反抗,希望美国能网开一面,可只要想到被美国完全扼杀的半导体企业就令人胆寒,放弃抵抗也在情理之中。

如前文所述,台积电的芯片制造仅仅是level 5程度,更深度的制程来自于光刻机、

硅胶材料和EDA检测软件。台积电数十亿美元的生产线中,最核心的设备当属光刻机,单台设备里的零件超过十万个,线路达到3000条,仅软管加起来就有两公里长,总重量更是达到180吨。如此精密又庞大、庞杂的设备,调试需要花费一年的时间,后期维护的团队则高达2000人。世界上能生产光刻机的企业屈指可数,而TOP5企业美国独占三席,剩余的两席:一家是日本的东京电子,另一家是荷兰的阿斯麦。不幸的是,这两家企业也均是美国扶植起来的。光刻机TOP5企业霸占着58%的出货量,能左右产业链,加之,台积电要血拼3nm制程,他们必须要搞到最先进的光刻机才行,得罪美国基本等同于前途尽毁。

此外,美国掌握着全球最新版本的EDA软件。用通俗的话来讲,EDA软件就像一个巨大的素材库,大家在设计芯片时,可以直接调用编辑好的模块;而EDA更重要的作用则是帮助“新设计出来”的芯片查漏补缺,快速通过试产验证。相关数据统计,一片SOC试产费用大概是4000万美元,而如果没有EDA软件,费用会飙升至77亿美元,增加近200倍。当然,这也是台积电、三星以及任何芯片企业都不能承受的。

痛定思痛,中国能迎头赶上吗?

现在,中国科技的发展势头非常猛,加之,卓越的抗疫表现使全世界的资本都会快速涌入。正因如此,特朗普才想尽一切办法来遏制中国企业,华为比较倒霉,是被时代误伤的企业。丘吉尔说:不要浪费一场危

机,华为本次面临的制裁,的确是一场危机,但如果能痛定思痛,调整好心态和发展脚步,中国依旧有希望迎头赶上。

消费市场、资本规模、良好的政治体系是中国的巨大优势,但制造芯片这事儿,需要慢工出细活儿,按照中国大幅跃进的方式是没有前途的。

事实上,美国尊重客观规律的文化,让他们获得了飞机、大炮都不能带来的强势。所谓客观规律就是探寻世界运行的本质,坚持优化机器流程,获取更精密的产品。相比之下,中国则更相信“意志、信念”这些缥缈的东西,最擅长单调地压榨人工,所以,我们的制造业一直都是level 10等级,利润率非常低又没有话语权。正可谓:文化造就企业,机械文化造就精密芯片企业,而劳动密集文化始终让企业处在产业链最低端,盈利艰难,还总是遭受制裁什么的。而文化的始作俑者就是来自于人,中国大陆前两年的曙光来自于高薪挖角“台湾芯片人才”,但如此急功近利的做法,又恰好是中国做不好芯片的另一个原因。

良率90%是芯片制造的break even point,芯片制程动辄上千工站,这就意味着单工站的良率要达到99.99999%,才能使Overall良率达到90%。如此良率,要求人员、机器、材料、环境、制造流程都要达到非常极致的状态。比如材料单晶硅要高纯度,需要经年累月地完善配方etc.尴尬的是,中国level 10里的企业,单工站良率仅能达到小数点后一位。总之,中国需要时间。



美国对华为的芯片禁令已经生效,显然,这是一场没有胜利的博弈:华为的手机终端面临消失的风险,而台积电、三星等半导体企业会丢掉一些订单,全球消费者失去一个重要选择,要知道华为mate手机在欧洲是非常流行的。相比于华为,台积电、三星的芯片生产还不至于伤筋动骨,毕竟,芯片产业一直处于缺货状态,即便是没有华为,他们向苹果供货依旧趾高气昂。只是大家都有疑问:为什么美国说要禁止向华为供货,芯片商就要执行?初期的反抗和申诉均显得软绵绵的,特别是台积电,作为一家台湾企业和华为有着血浓于水的关系,两个讲中文的企业,却要一个胡诌英文的总统制裁,真令人费解。

其实,企业和政治还是要有一些关联的。台积电申诉禁令,证明他们也不想失去华为这个客户,毕竟,销量可观;但申诉无果却又再次证明,他们必须要听美国的,否则,自己会跟着遭殃。事实上,芯片涉及的产业链非常广,在一些制程上深不见底,不幸的

刘氏汽车维修中心
 维州汽车排气与安全检查站
Annandale Citgo Gas Station
 刘氏汽车维修中心由刘家杰先生主理,服务于华人已有十三周年了,精修各类汽车,您要通过维州汽车安全或废气检查吗?那您一定要来到刘氏汽车维修中心!
 电话请找 **刘家杰** 703-941-8309
 703-941-8308
 营业时间:
 周一至周五 7:00Am-7:00Pm
 周六 7:00Am-5:00Pm 7-081
 地址:
 7131 Columbia Pike, Annandale, VA 22003 通英国粤 越潮语

美東學院
 YM American Academy
主要服务项目
 美国大学、研究生、高中申请指导
 高中学习规划和各类课程辅导
 www.ymamerican.com
 ztyang@ymamerican.com
 Cell: 302-257-1537
 WeChat: wh785120
 Newark, DE / Ellicott City, MD
 我们不会点石成金,我们的目标是 4-096
 帮助招生官挖出藏在沙底下的金子

ACE CARE
移民体检
 入籍英语考试障碍评估
 敬请来电预约: 703-237-0120
 或发送信息至: 703-334-1529
 900 S. Washington St. Suite 112, Falls Church, VA 22046
 703-237-0129(fax)
 Email: acecare900@yahoo.com
 www.acecaremedical.com 3-011

NEW YORK LIFE 紐約人壽
傳家之保
 1 Issued by New York Life Insurance and Annuity Corporation
 2 Securities products and services offered through NYLIFE Securities LLC, Member of FINRA and SIPC, and a Licensed Insurance Agency.
 3 Products available through one or more carriers not affiliated with New York Life, dependent on carrier authorization and product availability in your state or locality.
 *Financial Adviser of Eagle Strategies LLC, a Registered Investment Adviser
 + Million Dollar Round Table (MDRT), The Premier Association of Financial Professionals, is recognized globally as the standard of excellence in life insurance sales performance in the insurance and financial services industry.
 The offering documents (policies, contracts, etc.) for products from New York Life and its subsidiaries are available only in English. In the event of a dispute, the provisions in the policies and contracts will prevail. 對於保單、合約等相關文件,紐約人壽及其子公司僅提供英文版本。如有爭議,一律以保單和合約中的條款為準。
 NYLIFE Securities LLC, Eagle Strategies LLC and New York Life Insurance and Annuity Corporation are New York Life Companies. SMRU 1643524 5-030

紐約人壽保險公司
王亚亚 Yaya Wang
 財務顧問
 紐約人壽保險公司業務代表
 紐約人壽證券公司註冊業務代表
 二十年以上專業經驗
 百萬圓桌協會終生會員*
 地址: 966 Hungerford Dr, Suite 15 B, Rockville, MD 20850
 (C)301-404-2884
 (O)301-838-5511
 (F)1-866-253-7188
 www.YayaWang.com

各類壽險
 ● 定期壽險 ● 終生壽險
 ● 靈活壽險¹ ● 浮動靈活壽險²
 ● 醫療保險³ 和牙醫保險³
 ● 長期護理保險
 ● 大學學費籌措規劃²
 ● 各類年金 和投資產品²
 ● 共同基金投資²