

寻找区块链的“太阳”

一直以来区块链市场似乎都被一种狂热的气氛所笼罩,即使是在资本退潮,政策监管的大背景下,这种狂热的气氛依然没有消散。说得难听一些,区块链市场的这种热情似火的状态颇有几分自嗨的味道,而非市场的真实情况所致。究其原因,还是由于人们对于区块链技术本身不甚了解所导致的。

所以,我们看到区块链市场的狂欢更像是一个人的狂欢。沉浸在技术研发里的技术极客们,不断强调着自己的技术多么具有颠覆性,多么具有创新性;沉浸在发币迷梦里的梦想家们,不断用看似完美的概念来诠释着他们的财富梦想。总之,整个区块链行业就是一个“完美”的行业,“完美”得无懈可击,“完美”得出类拔萃。

然而,在这些看似“完美”之中,我们总是会看到一些罅隙。正是这些看似很小的罅隙将区块链的技术与应用彻底分隔开来,从而让区块链彻底变成了一场自嗨的游戏。所谓的颠覆和创新背后其实是一场狂热与自嗨掺杂其中的盛宴。可以肯定的是,这绝非真正意义上的区块链,真正的区块链应该更多地为我们展示理性、平和和客观。

一半是海水,一半是火焰,区块链已经分化

如果你仔细观察区块链市场,就会发现一个非常明显的现象正在出现。这个现象就是区块链市场已经分化成为两个极端。一个极端是,那些并不需要资本支撑的区块链玩家,表现得平静而理性,一板一眼地按照自身的逻辑推动着区块链的发展;另外一个极端是,那些依然需要资本支撑的区块链玩家,表现得异常兴奋,无时无刻不再变得法地引起外界的关注。

这说明什么?这说明区块链市场内部其实已经分化成为两个部分。一个部分找到了弥补区块链技术与应用之间罅隙的方式和方法,并且通过自身的尝试不断摆脱以资本输血为驱动力的发展模式,所以,他们不需要摇旗呐喊,仅仅只是把技术和应用相互互通即可;另外一个部分依然没有找到打通技术和应用的方式和方法,他们发展依

然需要借助资本的输血才能实现,因此,他们需要不断“跳舞”,才能引起资方的注意。

谁才是区块链行业的未来和方向?我们一看便知。对于区块链来讲,这种发展状态其实是非常有益的。因为只有将那些虚假的、不切实际的区块链玩家通过商业化的方式荡涤掉,区块链行业的发展才能真正步入正轨。市场对于那种区块链玩家才是真正的未来和方向其实是有着一套自身的筛选标准的,真正认识到这其中规律的玩家可能会寻找弥补区块链的技术与应用之间的罅隙,从而找到区块链发展的正确道路。

区块链市场一半似水,一半如火的发展状态其实是区块链的发展开始进入到新阶段的标志。在这种情况下,我们可以非常明显地看到哪种方式才是区块链真正的未来和方向。对于依然抱有幻想,依然狂热的人们来讲,他们依然活在理想里,对于找到方向,精耕细作的人们来讲,他们则已经进入了现实世界里。

理想与现实之间,区块链正在成熟

相对于用“理想很丰满,现实很骨感”来形容整个区块链行业,我更加愿意用这句话来形容那些依然游离于资本漩涡里的玩家们。他们对资本的极端依赖,他们对弥补区块链技术和应用罅隙的无能为力都在将他们的发展带入到进退两难的境地。很多人会拿区块链的氛围还有基础设施的尚未搭建完成作为借口来搪塞,但是,我们的区块链技术真正找准的切入点,我们的区块链技术真正找到了突破口。从技术到应用将会是一件水到渠成的事情。

当区块链市场被理想与现实的极端情境所左右的时候,当我们真正知道区块链正在处于这种情境之中的时候,其实正在说明我们对于区块链的认识已经开始变得深入,区块链正在从稚嫩走向了成熟。所以,我们千万不要认为,区块链市场出现这种游离于理想和现实之间的状态是不好的现象。其实,区块链市场持续这种游离于理想和现实的状态是好的现象。

因为在这种现象的背后是我们将区块



链市场开始进行了区分,不再进行简单地非黑即白的一刀切,而是开始真正用一种理性和客观的方式和手段来看待区块链市场。这其实是正是区块链市场真正走向成熟的开始。由此,区块链市场将会出现触底反弹的情况,从而真正开始将进入到厚积薄发的状态之中。

让理想照进现实:区块链的下一步

即使是现在那些客观、冷静的区块链玩家们,其实依然面临着从理想到现实的困境和难题。虽然他们对于资本的需求并不及那些靠融资支撑的玩家迫切,但是,他们依然无法找到从理想到现实的快速而有效的方式。

笔者认为,区块链真正从理想照进现实需要的是“阳光”,因为只有“阳光”出现了,我们才能实现从理想照进现实的步骤。那么,这个“阳光”究竟是什么?其实,这个“阳光”是整个区块链的大环境,即以区块链为底层技术设施的全新生态体系的搭建完成。当我们完成了对区块链的底层生态体系的搭建,区块链的应用便不再是小众

的,不再是试验性的,而是变成了顺理成章的。

当区块链完成了从理想照进现实的步骤之后,区块链的发展才算是走入了下一步。我们现在期待的其实就是“太阳”的升起,让理想可以照进现实。如果这个“太阳”没有升起,我们仅仅只是一味地喊从理想照进现实,其实也是一种自嗨。因此,真正找到一片阳光之地,我们才能实现从理想照进现实的夙愿,而这片阳光之地,其实就是以区块链技术为底层架构的全新技术时代的成熟。

理想很丰满,现实很骨感,绝对不是形容当下的区块链行业,而是用来形容那些依然在自嗨的区块链玩家。这种状态的出现,其实说明区块链市场已经开始产生两极分化,而这种两极分化其实是区块链开始成熟的标志。有了理想和现实的界限,说明我们对区块链的认识开始变得理性而深入。寻找那个将理想照进现实的“太阳”,或许才是区块链的下一步。

终于到了斗鱼虎牙合并的时候



尽管并不意外,有关斗鱼虎牙合并的消息一出依然引起了不小的轰动。根据报道显示,腾讯对两家公司给出了无约束的合并建议。虽然是无约束的,但是,作为两家公司背后的大股东,腾讯的建议多少还是有些分量的。巧合的是,就在收到腾讯合并建议的同时,欢聚时代宣布将转让3000万股B类股票给腾讯。

直播行业经历了一系列的相爱相杀,生死搏斗的较量之后,依然走到了市场的结局。无疑,如果斗鱼虎牙合并,腾讯将会是最大的赢家。对此,我们并不想过多地去解读和谈论,而是想要站在斗鱼虎牙合并的角度来窥探整个直播行业的发展态势,由此得出一些合并之外的意义。

众所周知,直播行业曾经被认为是移动互联网时代最炙手可热的领域,曾经的“千播大战”正在为我们展示着这个行业的火爆局面。正是因为如此,在那个直播行业火爆的年代,我们看到了以资本和巨头为代表的市场鼓动者们的轮番参与,他们的加入让原

本已经非常火爆的直播行业更加显得火爆异常。

然而,狂欢仅仅只是一个人狂欢,即使是再火爆的行业不能仅仅只是停留在资本市场的层面上,只有在真实市场里得到印证,才能找到真正形成闭环的商业模式。直播行业也不例外。当整个市场在各色玩家的鼓动之下异常火爆的时候,我们同样看到了各种各样的直播乱象的出现。涉黄、低俗等一系列的现象不断颠覆着人们对于直播行业的原有认知。

说到底,早期的直播行业还是一笔流量的买卖,人们之所以看重直播,之所以投身直播,主要还是看重了直播背后的流量,绝非是因为他们找到了真正适合直播的正确商业模式。当直播因流量而生,其实,它已经与以往其他的互联网物种并没有太多区别,一旦流量红利不再,资本便会退潮,直播行业便会重新归于平淡。一场有关直播的大洗牌开始上演。

对于那些依靠资本供血的直播玩家来

讲,当他们所获取的流量无法满足资本的需求的时候,投资机构便会退场,留下的只有卖身的结局。这是市场的大多数。他们的加入让直播行业真正从萌芽走向了成熟,同样地,直播市场也因为他们的退场而变得沉寂。但,即使是在这些玩家当中,依然有头部玩家脱颖而出。他们从一开始就找准了方向,从一开始就认清了市场,从一开始就领先了同行。可想而知,即使是在直播市场异常严峻的时刻,处于直播市场头部的玩家依然是安全的。因为他们才是真正流量和资本红利的双重获益者。

除了草根玩家之外,我们同样看到了巨头的身影。同草根玩家以流量和资本为终极追求不同的是,互联网巨头们参与直播更多的是基于完善和优化自身生态的考量。在很多时候,互联网巨头们仅仅只是把直播看成是一种全新的工具,借助这一工具,他们想要达成的是优化和创新自身原有业务的目的。腾讯入局直播,阿里入局直播,京东入局直播都是如此。

从本质上来看,所谓的流量和资本红利都是暂时的,阶段性的,而只有将直播与真实业务结合在一起,直播行业的发展才能找到真正意义上的商业闭环。凭借着互联网巨头早期对草根直播玩家的资本布局,互联网巨头在一定程度上可以左右直播行业的发展,从而让直播行业的竞争格局发生改变。这便是腾讯之所以会对斗鱼虎牙提供合并建议的根本原因所在。

从表面上看,斗鱼虎牙的合并是资本收割的必然。我更加愿意将斗鱼虎牙的合并看成是直播行业的发展进入到新阶段的标志。当斗鱼虎牙合并,直播行业才真正找到从资本回归商业的最佳模式。直播仅仅只是局限于直播本身,并不足以支撑自身的发展。说得直接一些,直播本身所产生的收入与投入成本之间依然存在着一定缺口,直播+行业,才是确保直播行业可以持续发展的关键所在。

以直播带货为代表的直播+电商时代的来临为我们比较清晰地展示了这样一种发展路径。通过将直播与行业深度融合,不仅可以为直播本身的流量找到变现渠道,而且还可以让直播找到一条从资本市场回归真实商业的方式和方法。对于以游戏直播起家的斗鱼虎牙来讲,直播+游戏产业或许才是它的下一步发展重点。

同样地,游戏产业在腾讯的生态下是一个非常非常重要的领域。通过将斗鱼虎牙进行合并重组,借助两家直播平台的优势资源,探索出一条直播+游戏的发展新模式,对于腾讯来讲无疑是非常有想象力的。正是因为如此,虽然斗鱼虎牙上市了,但是,很多人依然坚信两家公司背后的大股东腾讯会撮合合并,以达成资源利用最大化的目的。

这正是文章开头,人们之所以会对斗鱼虎牙合并的消息并不感觉到意外的根本原因所在。当斗鱼虎牙合并完成,直播行业“两超多强”的局面将会被打破,直播行业将会真正开启全新的发展新局面。在这个新的发展局面下,直播将不再仅仅是直播本身,而是一个直播产业化的过程。所谓的直播产业化,其实就是将直播行业与外部的游戏、电商、旅游等行业深度融合的过程,最终直播将彻底沦为一种新商业的支撑体。

直播市场的战役将会从单一直播市场的竞争转移到多元不同市场的竞争。在这个阶段,真正考验玩家们的并不仅仅是流量的获取能力,而且考验他们与外部产业深度融合的能力,甚至还将考验他们在不同行业当中争夺流量的能力。

当直播行业的发展进入到这样一个新阶段,真正决定直播玩家发展方向的或许已经不再是直播玩家本身,而是他们背后的资本玩家以及能够为他们开辟发展新大陆的那些人。

终于到了斗鱼虎牙合并的时候,终于到了直播行业回归自我的时候。