

# 新蓝海,全球呼吸机到底有多缺货?

新冠疫情在全球肆虐之时,口罩成为硬通货,一些制造企业纷纷进入口罩领域,有人说:口罩的生产线就好像印钞机,一个口罩的价格翻了几番,一叠口罩就是一叠钱。现在疫情扩散到全世界,美国、意大利、韩国、日本的感染人数大幅度上升,基本都是五位数以上,特别是美国,单日增幅能达到1.9万人,还有,印度、越南等第三世界国家,因为医疗条件差,很多感染人群无法确诊,也无法隔离,更不要提什么治疗了,仔细想想,这样的状况真得很令人绝望,新冠病毒极强的传染性会迅速覆盖整个国家,以至于,连英国这样的老牌资本主义国家,都有点儿“放弃治疗”的意思,“群体免疫”也快速走红,成为人们心里永远的恐惧,也成为一些人的笑谈。如此操作,令人联想到封建社会处理瘟疫的办法就是:放任感染人群死去,直到不再死人,瘟疫就算是结束了。

其实,很多国家之所以陷入混乱,除了意识形态以及管理体制之外,更核心的原因在于“防疫物资”的短缺,口罩自然缺货,但好在制作流程不复杂,“好口罩,格力造”成为最真实的写照,但核算检测仪以及呼吸机就需要很高规格的制造流程,而且这种产品在平时的产能也非常有限,如今需求激增,自然很难应付,当然,伟大的企业家总能解决人类痛点,顺便发一笔横财。

中国疫情肆虐时,我们也常常能听到一些好的消息,最振奋的消息自然是“首例患者治愈出院”,但想要再追查更详细的信息,就会变得比较困难,一方面,中国人向来含蓄,竟然还有“科学的事儿,我们不想讲太多”之类的说法;另一方面,中国的媒体更喜欢“武汉加油、白衣天使、最美逆行”之类的报道,这实在是中国社会、文化、传媒的一种陋习,事实上,科学应该是任何国家街头巷议的话题,每个人都应该有一些科学精神,倘若全球公民的科学精神足够丰富强烈,那



么,疫情可能根本不会发生。

后来,笔者通过一些渠道了解治疗手段,新冠肺炎患者治愈的过程渐渐被曝光,其中,呼吸机成为焦点,也成为各路企业纷纷垂涎的蓝海,只是制造流程比之“口罩”要难20倍,当然,也正因难度大,才会有更大的商业潜力。

新冠病毒感染人群之后,会损坏其肺部功能,在其肺部产生大量黏液,从而阻碍氧气的吸收,降低血氧饱和浓度,进一步伤害身体,而呼吸机的作用就是通过体外输送氧气,保证血液中的氧气含量,维护重症患者的生命活动需求。在利用呼吸机辅助治疗新冠肺炎时,医生会在患者气管中插管,从而为双肺充氧,同时,排出二氧化碳,最大限度地避免呼吸衰竭和器官衰竭。从这些操作来看,呼吸机需要高度专业的操作,普通人或许只有在ICU里见过,它们一般体积庞

大,价格昂贵,重量约130磅的一台呼吸机,价格达到5万美元。相信很多人都清楚,ICU的收费堪比天价,病人一旦进入ICU,除了生命垂危的恐惧之外,更有关于费用的担忧,而高额的费用正是来自于这些昂贵的设备。

况且,操作呼吸机是个高技术含量的活儿,医生们要想拿到资格证,也需要漫长的资质考核,大概是物以稀为贵吧,这些医生的薪水也非常高,这意味着,即便是美国、伊朗愿意花钱购买呼吸机,也没有办法在短时间内培养出一大批的“呼吸机操作医生”,这也是为什么,武汉在疫情最严重的时候,需要全国各地去驰援。

毫无疑问,中国在本次抗疫的过程中表现优秀,但我更愿意把“这种优秀”归功于制度的力量,我们有全球最好的领导者,也有全球最具执行力的硬核村长,更有全球最听

话的普通老百姓,但我们不得不承认,呼吸机以及其他一些昂贵的医疗设备,都是依赖进口的。比如现在极度短缺的呼吸机基本都是被欧美跨国企业瓜分,如美敦力、德尔格、Getinge和菲利浦等等。在平常的日子里,每家企业年产能约1万台,因需求稳定,他们不用赶时间生产,不会囤积原材料来应对突如其来的订单,更重要的是,他们总能在一种“轻松有节奏”的状态下,就把利润赚走了。

新冠疫情爆发之后,为了辅助治疗重症患者,降低致死率,各国家都在疯狂下单呼吸机,但如前文所述,呼吸机的制造和专业人士的培训是整个产业链的命门,导致全球都陷入呼吸机的匮乏之中,比如意大利现在在3000台呼吸机,但这远远不够,他们确诊人数已经达到35000多例,死亡达到3000例,仅次于中国,意大利手上的呼吸机仅能满足四分之一的需求,这在很大程度上加剧了民众的恐慌;而财大气粗的美国,面对呼吸机短缺的时候,似乎也爱莫能助,他们的官员在抛售股票时,又聚集起来开会,希望各州自行采购呼吸机,国家能力有限;相比之下,伊朗更加可怜,他们倒是能从一些渠道搞到呼吸机,但却不能按时付款,致使呼吸机企业不再向伊朗供货,至于说,老牌资本主义的英国则催促捷豹等汽车厂商,转行制造呼吸机,以应对“数十倍”的呼吸机需求。

现在的世界就好像一间巨大的ICU,处处告急,随时都有生命危险,但从积极的角度看,通过本次疫情,全球之于医疗、病毒产业链的认识会更加深刻。或许,未来企业再制造呼吸机时,不会单纯地从商业角度出发,而应该从人类命运的角度出发。普通人在学习开车、厨师、挖掘机等手艺的时候,也要顺便学一些呼吸机的操作。

(科技新发现 康斯坦丁/文)

## 疫情期间,体验了一把全天候居家职业保姆的工作状态

四月,一线城市的外来务工人员终于能大规模返城复工了。回顾后发现,在没有他们做贡献的“延长版春节”期内,某些工种的“可替代性”得以显现。比如说家政服务人员,这个春天,无论是公司白领、自由职业者还是退休人员,都体验了一把全天候居家职业保姆的工作状态。

家务的海洋竟然如此博大精深

刚开始的情形宛如过家家。你烧饭来我洗衣,你扫地来我擦灰。在这个短暂的“家务甜蜜期”,由于对出游和聚众的严格把控,大家都把春节长假走亲戚和旅游逛街的体力节省了,宅在家里又无法从事大规模的体育锻炼,结果这充沛的体力就贡献给了家务劳动。加上很久没做的新鲜感,做家务的感觉就跟玩似的。夫妻之间的感情,也仿佛回到了蜜月期。

遥想新婚当年,房子初买好,一件件家具电器往家里运,谁不是幻想自己会拥有样板房一样整洁美观的爱巢,然后过上情投意合、相敬如宾、举案齐眉的模范夫妻生活。可惜,“家务甜蜜期”的存在时长比“蜜月期”还要短暂。大家平时都是脑力劳动为主,所以很快,如火如荼的家务运动就会慢下来,随之而来的是体力上的疲惫以及心理上的厌倦。

到了第二阶段,家务应该怎么做的问题,跃升为家庭的主要矛盾。成年人对家务怎么做的认知,多半来自原生家庭潜移默化的教导。如果家务能力也有考级,从衣来伸手饭来张口的废柴到买汰烧全能的达人,各种情况都可能发生。就算是同一级别的,劳动习惯也不尽相同。

本来,由于家政服务人员的在岗,只要有一个人负责统筹管理即可。现在好了,员工在老家待机,老板一下子变成了两个,公说公有理,婆说婆有理,这些琐事如果较真起来,一天一夜也是争论不完的。而且人在疲劳状态下,精神的稳定性会更降低。于是,争吵开始成为日常。这次春节,年夜饭去谁家吃已经不需要争了,“要命来,你怎么可以这样……”成为了常用句式。

结果,两个和尚开始了没水吃的日子。每天在家大眼瞪小眼地互相仇视,任凭家务活堆积起来也不管。直到有一个人饿得受不了去做饭,另一人吃到现成饭后,发出“我怎么可以这么对他,我真傻”的良心质问,转

机才会出现。

第三阶段是理性恢复的阶段,也是部分快递业务开始复苏的阶段。采购食材和生活必需品已经不是那么困难了,但钟点工阿姨依旧困在老家无法来上班怎么办?想办法替代她。老板替代员工的方案A已经执行了半个月了,效果不是最理想,看来只能执行方案B了——用机器取代人。

首先,买买买是女性的最爱,有机会采购物品,即便刺激度不如珠宝首饰,也还属于乐趣范围不是。其次,研究机器是男性的最爱,有机会研究最新的高科技智能机器设备,即便刺激度比不上豪车武器,也还属于乐趣范围不是。于是,两人肩并肩头靠头地打开手机里的某宝,回到了手拉手一起去看房子的热恋期。

结果会惊讶地发现,这些年里,在家政服务员的工资涨了好几波的同时,家务设备居然也更新得那么快,结婚时买的当季新款,现在放到某鱼里也都没人要了。那么多新式武器,看得人眼花缭乱,仿佛穿越到了22世纪。如果花钱可以解决矛盾增进感情,那就花吧。虽然情人节已经过去,但不是还有三八节吗?今年过节不收礼,收礼只收好机器。

然而新的问题又接踵而至。“支付成功”容易,“卖家已发货”难啊。人家店铺还有春节前的订单压着没发货呢,几时才能轮到你呢?

第四阶段,一种全新的家务劳动模式启动了,那就是把家务劳动转换成家务劳动教育——就是开始把“魔爪”伸向孩子。

自从寒假宣布延长以后,广大中小学生和幼儿园小朋友普遍进入了精力过剩却又不肯刷题的状态。“我要出去玩!不可以,写作业。不写!”这类死循环对话说多了都是泪。直到有一天,在家蹲守的那位家长忍无可忍吼了一句:“不写作业给我做家务去!”没想到孩子兴高采烈地接了一句:“好啊!”

此时此刻,幡然醒悟的家长开始亡羊补牢。平日里,无论是鸡血型家庭还是鸡汤式家庭,注重的要么是学习提高,要么是娱乐休闲,好像从没把家务教育放到第一位吧。回顾这一代一线城市独生子女家庭出来的年轻父母,小时候有几个正儿八经地做过家务啊。于是,习惯成自然,平日里也意识不到对子女进行家务劳动教育。这也是导致



自己结婚后疏于家务、依赖保姆以至于碰到突发情况警报频响的原因所在。

凡是和娃有关的事情,都马虎不得。没有什么比陪读更能提升家长的文化水平,同理可得,没有什么比陪做家务更能提升家长的家政水平了。烹饪、清洁、收纳……一旦每一项都高标准严要求后,才发现家务的海洋竟然如此博大精深。

一般钟点工阿姨在看到雇主家孩子做功课的时候都会在一边感叹一句,阿姨就是不会读书才只能做这种工作啊。以后再听到这类话,你就可以“呵呵”了,然后有腔调地接口说:“阿姨啊,做家务也是要动脑筋

的,要会合理安排,要会精益求精,比如说你刚才……”

没错,经过这次超长家务月的历练,你已经不是那个“是个阿姨都满意”的“家务小白老板”了,你从理论到实践都已经有了质的飞跃,阿姨再想轻易加薪或蒙混过关就不是那么简单的事情了。

想象疫情结束后,你家阿姨复工的场景。在你的卓越领导下,阿姨的潜能得到了激发,猪队友的懒惰得到了治愈,娃又向“别人家那懂事的会做家务的孩子”迈进了一步,真乃天道酬勤啊。