

王亚亚金融服务2020年 医疗保险系列报道(十)

——非开放申请期可以购买医疗保险的条件



参与投保人数、福利选择、承保开始日期和公司地点等因素来计算保费的。马里兰州和弗吉尼亚州的公司团体险一般比个人购买便宜20%左右,并且有更多的计划可选。

公司团体险根据参加保险的人数分为 Small Business Group Insurance (小公司团体险) 和 Large Business Group Insurance (大公司团体险)。

最近全球新冠病毒确诊病例日益增多,王亚亚金融服务公司接到不少咨询电话,询问因为各种原因错过了开放申请期,未购买医疗保险,现在是否还可以申请医疗保险,为自己和家人提供一份就医的保障。

如果您符合以下特殊情况 (Special Life Event) 中的任何一种,在特殊事件发生的60天之内,凭相关的证明可以申请个人的医疗保险。特殊情况包括:1. 新入境并且在美有长期居住地址;2. 搬家离开原来居住的州并在现在的地址长期居住;3. 结婚或离婚;4. 新生儿或新被领养的儿童;5. 由于变动工作而失去公司团体医疗保险;6. 现有的医疗保险到期;7. 年龄到26岁不能继续和父母在同一个保险计划中;8. 失去 Medicaid 或 CHIP 的资格或申请未批准等情况而失去其它医疗保险。如果您希望申请个人医疗保险,并符合以上任何一种情况,请马上和我们联系。每个月15日之前递交的申请,保险可以从下个月1日开始使用。

如果您不符合以上的情况,但是有自己的公司,不论公司的规模大小(即使公司只有雇主一人),都是可以申请公司的团体医疗保险的。公司团体医疗保险的申请不受开放申请期的限制。

公司团体医疗保险是由公司或雇主为自己和雇员提供的医疗保险和牙医保险。公司的类型可以是 Partnership, Corporation, LLC 或 Sole proprietor。医疗保险公司是根据雇员的年龄、性别和家庭

50位以下雇员的公司可以购买 Small Business Group Insurance。可选择的保险公司有 Carefirst、Kaiser、UnitedHealthCare 等。团体医疗保险也和个人保险一样,分为 HMO 和 PPO 计划。公司的雇员可以根据自己的需求选择同一家保险公司的不同医疗和牙医保险计划。由雇主帮雇员支付50%—100%的保费。如果您有自己的注册公司,但是公司只有您一人,没有雇员,您也可以为您本人和您的家庭申请 Kaiser 的团体医疗保险。

50位雇员以上的公司可以购买 Large Business Group Insurance, 保险计划与福利和 Small Business Group Insurance 相同,但保费会有更大的优惠。如果您拥有自己的注册公司,正在考虑了解公司团体医疗保险,请和我们联系,我们会为您提供免费的咨询、报价、申请以及后续的服务。

王亚亚金融服务公司为您提供公司团体医疗保险、个人商业医疗保险(无退税医保)、Obama Care(含退税补贴)保险、联邦医疗保险 Medicare 和牙医保险的咨询和申请办理,我们将为您精打细算选择最适合您和家人的医疗保险计划。如果您需要了解更多信息请尽早与我们联系! 欢迎来电咨询,电话:301-838-5511 或 301-838-5513。地址是 966 Hungerford Dr., Suite 15B, Rockville, MD 20850。(注:本公司不办理 Medicaid, MCHP 等政府福利险。)



购买人寿保险的 注意事项

购买一份人寿保险与购买一辆新车或是一件春装,完全是俩码事,它远比后者更为复杂和重要。购买寿险的主要原因是保护家人的财务安全。因此,客户在选择寿险时也理所应当应该采取审慎态度,就像购买其他重要产品一样。无论是在寻找理想中的新房子或是优质音响系统之时,自然会货比三家,努力寻找最适合自己的产品。挑选人寿保险当然也不例外。

你大概就会清楚地瞭解要确保这个孩子得到恰当的照顾是多么复杂,在开始选择一款保险计划之前,应该做好准备工作。为了帮助确定所需的保险额度,首先要考虑需要供养的家人(其中包括子女、父母及配偶)、你的财务责任以及资源。这样,一旦受保人过世,您的家人就会拥有继续生活的必要资金。业务代表会帮助您确定适当的保险种类以及额度,以满足家庭的需求。另外,为了买到适当的寿险计划,您还要留意以下十一项注意事项。

1. 确定你的业务代表及其公司持有本州营业执照。假如无法肯定,可以致电所在州的保险监管部门。
2. 不要仓促行事。应该充分瞭解正在考虑的保险计划,并对保险公司、业务代表及产品感到满意。不要因为压力而仓促从事。当然,在让家人得到应有保护的决策上也不要拖延。假如有任何问题,就应该直截了当地提问!
3. 许多州的保险部门为消费者提供免费的“人寿保险购买者指南”。不少保险公司要求他们的业务代表向准客户提供此一册子,请向你的业务代表索取一份人寿保险购买者指南。
4. 问问您的业务代表其公司是否能够为你的保险提供「健康生活方式」优惠。例如,不吸烟者的保费应该有10%到20%的优惠。即使曾经吸烟者也可以享受此项优惠,只要他们戒烟期已经达到一定年限。
5. 在填写寿险申请时,不要忽略任何医疗记录。否则可能导致被拒保、取消保单,或者在理赔时被拒付。
6. 仔细阅读保险合同,如有必要的话,可以要求业务代表逐条解释合同条款。保单是法律文件,你应该了解其中的承诺,即使合约中使用的行业术语。
7. 如果所有必要的资料业已提供,通常在递交保单申请后的两周内会接到有关保单的通知,你的业务代表在此期间会不断为你提供相关资讯。如你收不到通知,请询问你的业务代表或与公司联络要求一份书面解释。
8. 要记住您有「十日免费考虑期」,可以在此期间要求退保,而不应有任何罚款。
9. 开支票付保费时切记抬头要填保险公司,而不是写业务代表的名字。记得要一张收据(此外,你还可考虑电子付款,这种方法允许保险公司到期自动从您的银行账户中扣款。这可以免去为支付到期保费而开支票的麻烦*)。
10. 将您所购买的保险种类、总额以及存放地点告知您的受益人。将保单存放在家中安全的地方,另外,还要将保险公司的名称以及保单号码保存在安全的地点。
11. 至少每两年覆核您的寿险承保内容,以确保保单内容符合您目前的需求。假如有其他业务代表或公司与你联系,希望你取消现有保单而购买新的保险计划,你应该特别谨慎。在作出决定之前,最好与你原来的业务代表或公司进行沟通。

总而言之,当你在购买人寿保险之际,应该谨慎考虑、多提问题,并确定您理解对方的答复。

*如果保费每年分多次支付则每年支付的保费总额将高于年度保费的总额。

这份由第三方所写的教育性文章由纽约人寿保险公司资深业务代表(百萬元圓桌終生會員 MDRT Life Member, NYL Lifetime Council Member): 袁斐小姐提供。要了解剛討論的相關專題的更多資訊,請聯繫袁斐小姐,联系电话为 703-723-1299 (维州办公室), 301-214-6793 (马州办公室), 703-628-2608 (手机), 传真号码为 703-723-0188, email: fyuan@ft.newyorklife.com。

The offering documents (policies, contracts, etc) for all New York Life and its subsidiaries products are available only in English. In the event of a dispute, the provisions in the policies and contracts will prevail.

對於保單、合約等相關文件,紐約人壽及其子公司仅提供英文版本,如有爭議,一律以保單和合約中的條款為準。

紐約人壽保險公司



AXA ADVISORS
redefining / standards

安盛理財顧問公司 AXA Advisors, LLC,
3141 Fairview Park Dr #250 Falls Church, VA 22042

王起云 理財顧問 Tel: 301-404-5639
703-205-0337

Karen Haywan Wong (Qiyun)
Financial Consultant
Retirement Planning Specialist

www.hay-wanwong.myaxa-advisors.com 5-017

財務規劃	人壽保險	長期醫療照顧保險	公司退休計劃
遺產規劃	醫療保險	傷殘收入保險	個人退休計劃
財富管理	年金	529 教育基金計劃	Mutual Funds

Securities offered through AXA Advisors, LLC (NY, NY 212-314-4600), member FINRA, SIPC. Investment advisory products and services offered through AXA Advisors, LLC, an investment advisor registered with the SEC. Annuities and insurance offered through AXA Network, LLC. AXA Advisors and AXA Network do not provide tax or legal advice. Please consult your tax or legal advisors regarding your specific situation.
Future communications in both English and Chinese. 公司与客户的信息交流将用英文或中文 AGE-118030 (09/16)(exp. 09/18)



紐約人壽
傳家之保



紐約人壽保險公司
王亚亚 Yaya Wang

財務顧問
紐約人壽保險公司業務代表
紐約人壽證券公司註冊業務代表
二十年以上專業經驗
百萬圓桌協會終生會員*

(C)301-404-2884
(O)301-838-5511
(F)1-866-253-7188
www.YayaWang.com

- 各類壽險
 - 定期壽險
 - 終生壽險
 - 靈活壽險¹
 - 浮動靈活壽險²
- 醫療保險³和牙醫保險³
- 長期護理保險
- 大學學費籌措規劃²
- 各類年金和投資產品²
- 共同基金投資²

1 Issued by New York Life Insurance and Annuity Corporation
2 Securities products and services offered through NYLIFE Securities LLC, Member of FINRA and SIPC, and a Licensed Insurance Agency.
3 Products available through one or more carriers not affiliated with New York Life, dependent on carrier authorization and product availability in your state or locality. *Financial Adviser of Eagle Strategies LLC, a Registered Investment Adviser + Million Dollar Round Table (MDRT), The Premier Association of Financial Professionals, is recognized globally as the standard of excellence in life insurance sales performance in the insurance and financial services industry. The offering documents (policies, contracts, etc.) for products from New York Life and its subsidiaries are available only in English. In the event of a dispute, the provisions in the policies and contracts will prevail. 對於保單、合約等相關文件,紐約人壽及其子公司仅提供英文版本。如有爭議,一律以保單和合約中的條款為準。 NYLIFE Securities LLC, Eagle Strategies LLC and New York Life Insurance and Annuity Corporation are New York Life Companies. SMRU 1643524 5-030

地址: 966 Hungerford Dr, Suite 15 B, Rockville, MD 20850